



GMWGROUP

Kurzporträt

Kurzporträt **GMWGROUP**

- GMWGROUP GmbH bietet seit 22 Jahren
Training,
Coaching,
Consulting
- bundesweite und internationale Tätigkeit
- 50 Mitarbeiter
- Ca. 5 Mio € Umsatz/ ca. 3500 Trainer-/ Beratertage

GMWGROUP-Beteiligungen

- GMWCONSULT GmbH

GMWCONSULT
EIN UNTERNEHMEN DER GMWGROUP

- coachingeffect GmbH

coaching[!]effect
Veränderungen einfach machen.

- dotama GmbH

 **dotama**[®]
Dreidimensionale Weiterbildung



**Internationaler deutscher
Trainingspreis des BDVT in Silber
2007**



**Coachingaward
2008**

Qualitätsmanagement DIN ISO EN 9001 DEKRA-Zertifizierung



DIN ISO EN 9001:2008
Zertifizierung 2008

Guinness-Weltrekord 2009





**Internationaler deutscher
Trainingspreis des BDVT in Silber
2012**

Praxiswirksamkeitsgarantie



Wir gewähren Ihnen unsere
Praxiswirksamkeitsgarantie.

Das heißt:

Wenn die Teilnehmer eines Seminars oder Coachings einschätzen, dass das Training ihnen für ihre Arbeitspraxis nicht weiterhilft, zahlt der Kunde nur die Hälfte. Diese Garantie geben wir seit dem Jahr 2000. Sie wurde bei ca. 3.500 Trainingstagen jährlich noch nie eingelöst.



Trainingssschwerpunkte

Trainings- und Coachingschwerpunkte

- BurnOut-Prävention
- CAD-Training (PLM)
- Change Management
- Führungs- und Nachwuchsführungskräfte-Entwicklungsprogramme
- Interkulturelles Training
- Kommunikation, Konfliktmanagement
- Kundenorientierter Service
- Persönlichkeitsentwicklung (u.a. persolog®Persönlichkeitsprofil - DISC-Modell von Prof. John G. Geier)
- Physiognomik
- Präsentation, Moderation, Visualisierung, Kreativitätstechniken
- Projektmanagement
- Stress- und Zeitmanagement
- Teamentwicklung
- Telefontraining (inkl. Leitfadenerstellung und Live-Telefonate)
- Train-the-Trainer
- Traincentive
- Vertrieb/Verkauf

Trainings- und Coachingschwerpunkte VERTRIEB

- **Kaltakquise** Außendienst – erarbeiten - vormachen – mitmachen – Erfolg haben (u.a. BMW AG, BMW Händler, Mercedes, AOK,...)
- **Telefonakquise** (u.a. adm, Postbank, AOK,...)
- **Telefonleitfäden** (u.a. AOK, Postbank, adm, PEES, Kofler & Kompanie, Roof)
- **Kündigerrückholung** (u.a. AOK...)
- **Messetraining** (u.a. Siemens AG, Telekom, Gemtec, PEES Promotionagenturen,...)
- **Vertriebs- und Verkaufstraining und Coaching** (u.a. Telekom, TSG, T-Mobil, DTTS, Telekom-Vertrieb, BMW, Mercedes, Siemens, Postbank, Deutsche Bank, camel active, Kofler & Kompanie, AOK, viele KMU,...)
- **Vertriebsberatung** (u.a. Postbank, BMW-Händler, transresch, rhenag, medl, Saubergas, SEG,...)

Trainings- und Coachingschwerpunkte VERTRIEB

- Internationaler deutscher Trainingspreis für ein **Methodentraining für Führungskräfte im Vertrieb** (umgesetzt u.a. Telekom, TSG, T-Mobile, AOK, Postbank,...)
- **Interimmanagement Vertriebsleiter/ GF Vertrieb** (u.a. rhenag, Saubergas...)
- **Persönlichkeitstyporientierter Verkauf** (u.a. Telekom, TSG, Telekom-Vertrieb, BMW, Mercedes, Siemens, Postbank, Deutsche Bank, camel active, Kofler & Kompanie, AOK, viele KMU,...)



Trainingsgrundsätze

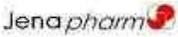
Unser Trainingsansatz

- Einfachheit
- Klarheit
- Praxiswirksamkeit mit Garantie (GMWGROUP-Praxiswirksamkeitsgarantie)
- Transfersicherung und Nachhaltigkeit
- Was passiert im Kopf des Kunden?
- Beachtung der Veränderungen der Branche
- Beachtung der Veränderungen bei den Kunden der Branche
- Neue Impulse und Innovationen aus anderen Branchen
- Anknüpfen an Wissensvermittlung der vergangenen Jahre
- Einforderbarkeit des vermittelten Wissens und Verhaltens



Referenzen

 Erebniswelt Renaissance		 RODENSEE FERNSEHEN		 ...MEHR ALS GEWOHNT	
	 EUROPEAN SOCIETY OF CARDIOLOGY	 PERSEHEN AUS BERLIN			
	 Forever Living Products				
	 Business Management				
 GFT Solutions GmbH					
		 Hamburger Sparkassen			
 Inspire the Next		 HAMBURGER DRINKSERVICES			

	 Mercedes-Benz				
					
					
	