

DiSG®

Sich selbst, Mitarbeiter und Kunden besser verstehen

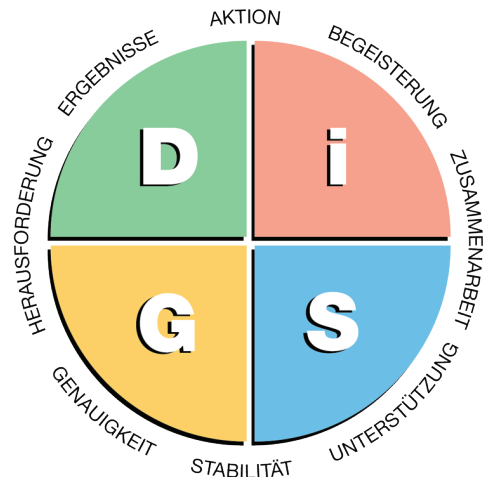
Wer sein Profil kennt, arbeitet effizienter

Das seit 1973 über 45 Millionen Mal weltweit eingesetzte DiSG®-Modell hilft Teilnehmern speziell beruflich ihr Verhalten Erfolg versprechend einzuordnen und einzusetzen.

Im Seminar lernen Sie anhand praktischer Beispiele die unterschiedlichen Profile und Verhaltenspräferenzen kennen. Sie lernen, wie Sie Ihre Stärken gezielt nutzen können. Sie erstellen Aktionspläne zur Verbesserung der Zusammenarbeit mit Kollegen, Mitarbeitern oder Kunden und für das Erreichen eigener Ziele.

Das Ergebnis:

Eine effektivere und produktivere Zusammenarbeit.



© 2012 Inscape Publishing Inc.

Das Profil

Die wissenschaftlich fundierte Selbsteinschätzung Everything DiSG®-Workplace wird online ausgefüllt. Daraufhin erhält der Teilnehmer einen ausführlichen, auf seinen Arbeitsplatz zugeschnittenen, 20-seitigen Bericht. Das Profil kann von jeder Person in einer Organisation, unabhängig von Position oder Aufgabenbereich verwendet werden, um die Zusammenarbeit mit anderen zu verbessern.

Seminarinhalte – Basisseminar

Den eigenen DiSG®-Stil kennenlernen

- Grundlagen des Verhaltens
- Das persönliche Profil
- Das eigene Verhalten erkennen

Andere Stile verstehen

- die Verhaltensweisen anderer erkennen
- effektiv mit anderen Menschen umgehen
- erkennen, wie andere Ihr Verhalten interpretieren

Wertvolle Beziehungen aufbauen

- Motivationsstrategien im Umgang mit den vier Grundstärken
- unterschiedlichen Bedürfnissen in der Kommunikation gerecht werden
- erfolgreiche Strategien für die Zusammenarbeit entwickeln

Lernziele

Am Ende des Seminars ...

- kennen Sie unterschiedliches Arbeitsverhalten und verstehen, wie dieses auf andere wirkt
- können Sie Ihre Stärken erkennen und gezielt einsetzen, um zum Unternehmenserfolg beizutragen
- verstehen und erkennen Sie unterschiedliche Bedürfnisse bei anderen
- können Sie Konflikte frühzeitig erkennen und ihnen konstruktiv begegnen
- haben Sie eine bessere Menschenkenntnis gewonnen





Seminarablauf

Unser Basisseminar ist teilnehmeraktiv gestaltet. Mit Hilfe von Fallbeispielen, Videosequenzen und Übungen verstehen Sie, die unterschiedlichen Verhaltens-Präferenzen. Sie kommen Ihren eigenen Stärken auf die Spur und erproben am Ende des Tages Ihr Wissen in praktischen Übungen.

Arbeitsunterlagen

Im Laufe des Seminars erhalten Sie folgende Unterlagen:

- Teilnehmer-Handbuch mit prozessbegleitender Dokumentation
- Ihr persönliches DiSG®-Profil
- Anwendungsplaner: Wie Sie aus menschlichem Verhalten lesen können
- VOSS+PARTNER-Zertifikat, ein in der Wirtschaft anerkannter Nachweis für qualifizierte Ausbildung

Zielgruppe

- Jeder, der sein Everything DiSG®-Profil kennen und verstehen möchte, um seine Kommunikation und die Zusammenarbeit mit anderen effektiver zu gestalten.
- Führungskräfte und Nachwuchsführungskräfte aller Ebenen
- Projektleiter
- Teammitglieder

Seminardauer

Basisseminar: 1 Tag

Für firmeninterne Veranstaltungen besprechen wir mit Ihnen die gewünschten Schwerpunkte (Beispiel: DiSG® für Führungskräfte, DiSG® im Verkauf, DiSG® im Team) und erarbeiten für Sie ein maßgeschneidertes Konzept.

Teilnehmerzahl

6 - 14 Personen

