

**DENKEN WIE  
EIN KAUFMANN  
IN NUR 2 TAGEN.**

**Seminare in Betriebswirtschaft für Nicht-Kaufleute.**

**CASH  
FLOW** & Ko

# Den Fokus aufs Wesentliche.

## Die Seminare bei Cash Flow & Ko.

Das Seminarangebot:

1. Grundlagen BWL und Rechnungswesen
2. Grundlagen Kostenrechnung und Controlling
3. Workshop Bilanzanalyse „Führen mit Kennzahlen“
4. Workshop Marketing-Basics „Absolute Kundenorientierung“

Die Seminare können einzeln gebucht oder als Bausteine kombiniert werden.

Vor allem Nicht-Kaufleute, die immer öfter mit kaufmännischen Fragestellungen und Entscheidungen konfrontiert werden, profitieren von unseren Seminaren.

Cash Flow & Ko hat sich deshalb besonders auf Techniker, Ingenieure, Natur- und Geisteswissenschaftler, Juristen, Vertriebsmitarbeiter usw. spezialisiert.

Aber auch Kaufleute besuchen die Seminare, um ihre Kenntnisse aufzufrischen oder zu aktualisieren.

Der Workshop Marketing-Basics richtet sich an Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aller Funktionsbereiche.

**Z**ielgerichtet, praxisnah und effizient – so kurz lassen sich Cash Flow & Ko - Seminare beschreiben.

Schon seit 1984 schulen wir erfolgreich Nicht-Kaufleute in den Bereichen BWL, Rechnungswesen, Kostenrechnung und Marketing.

Das Ziel:

Die Seminarteilnehmer erwerben praxisgerecht und auf die spezielle Zielgruppe zugeschnitten das Verständnis elementarer kaufmännischer Begriffe und Kennzahlen wie z.B. des Cash Flow, des Working Capital, des Break-even-points oder des Deckungsbeitrags.

Aber auch die Verinnerlichung der „absoluten Kundenorientierung“ ist heute existentiell wichtig.

Ständige Aktualisierung der Lerninhalte und ausgesprochene Praxisnähe machen unsere Seminare und Workshops zu einem effektiven, informativen und nutzbringenden Lern-Erlebnis.

Verschaffen Sie sich bzw. Ihren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einen Wissens- und Könnensvorsprung durch ein Cash Flow & Ko - Seminar.

# Schrittweise zum Erfolg.

Unser Leistungspaket in sechs Stufen.

Häufig beginnen Seminare erst an der Tür des Seminarraums und enden dort auch wieder – nicht so bei Cash Flow & Ko. Sie erhalten ein genau abgestimmtes und in sechs Stufen optimiertes Leistungspaket. Bereits im Vorfeld ermitteln wir gemeinsam mit Ihnen Ihren Bedarf. Und auch nach dem Seminar stehen wir allen Teilnehmern gerne zur Verfügung.

## Während des Seminars

### Stufe 3

2tägiges  
Präsenzseminar

In nur je 2 Tagen werden die wichtigsten Kenntnisse aus der BWL vermittelt: praxisnah, bedarfsorientiert und klar verständlich. Ohne unnötigen Ballast.

### Stufe 4

Neuartiges tabellarisches  
Script in Frageform ©

Alle Inhalte zum Nachlesen. Nicht als zenterschwere und unpraktische Papiersammlung, sondern kurz und bündig – da schaut man gerne noch mal nach.

## Nach dem Seminar

### Stufe 5

Kostenloser Frage-  
Service per email

Sie fragen, wir antworten. Unser Team steht per email zur Verfügung und beantwortet gerne noch Fragen zu den Inhalten der Seminare. Einfach abschicken. Die Antwort kommt schnellstmöglich – natürlich kostenlos.

### Stufe 6

Trainings-CD

Zur zusätzlichen Festigung der Lerninhalte erhalten die Teilnehmer eine Trainings-CD. Einfach – auch im Auto – hin und wieder Reinhören.

### Englisch Lern-CDs

Mit dieser Doppel-CD lernen die Teilnehmer das Kernvokabular der BWL und des Rechnungswesens auf Englisch – im Auto oder am PC.

Geschafft! Am Ende dieser sechs Stufen verfügen alle Teilnehmer über grundlegende BWL-Kenntnisse, denken unternehmerisch und kundenorientiert und besitzen ein verstärktes Kostenbewußtsein.

## Vor dem Seminar

### Stufe 1

Analysebogen zur  
Selbsteinschätzung

„Bin ich hier richtig?“  
Hier ermittelt jeder Interessent sein eigenes Niveau. Am Ergebnis zeigt sich, ob Bedarf an einem Seminar besteht oder nicht.

### Stufe 2

Detailübersicht über  
Seminarinhalte

„Brauche ich das?“  
Alle Interessenten erhalten im Vorfeld eine genaue Übersicht zu den Inhalten der Seminare. So weiß jeder Teilnehmer genau, was ihn erwartet.



## Damit wir uns richtig verstehen.

Mehr Erfolg durch bessere Kommunikation.

**U**nternehmerisches Denken und ausreichendes Kostenbewußtsein sind die Basis für den beständigen Erfolg eines Unternehmens.

Eine wesentliche Rolle spielt hierbei die interne Kommunikation. Allerdings mangelt es vielen nicht-kaufmännischen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern am entscheidenden Grundwissen, um mit Vorgesetzten und Kollegen aus den kaufmännischen Abteilungen effizient zu kommunizieren.

Und hier kommen wir ins Spiel: Seit 1984 schulen wir Mitarbeiter aus Unternehmen unterschiedlichster Branchen. Für viele Teilnehmer waren unsere Seminare ein wichtiger Schritt in Richtung Erfolg.

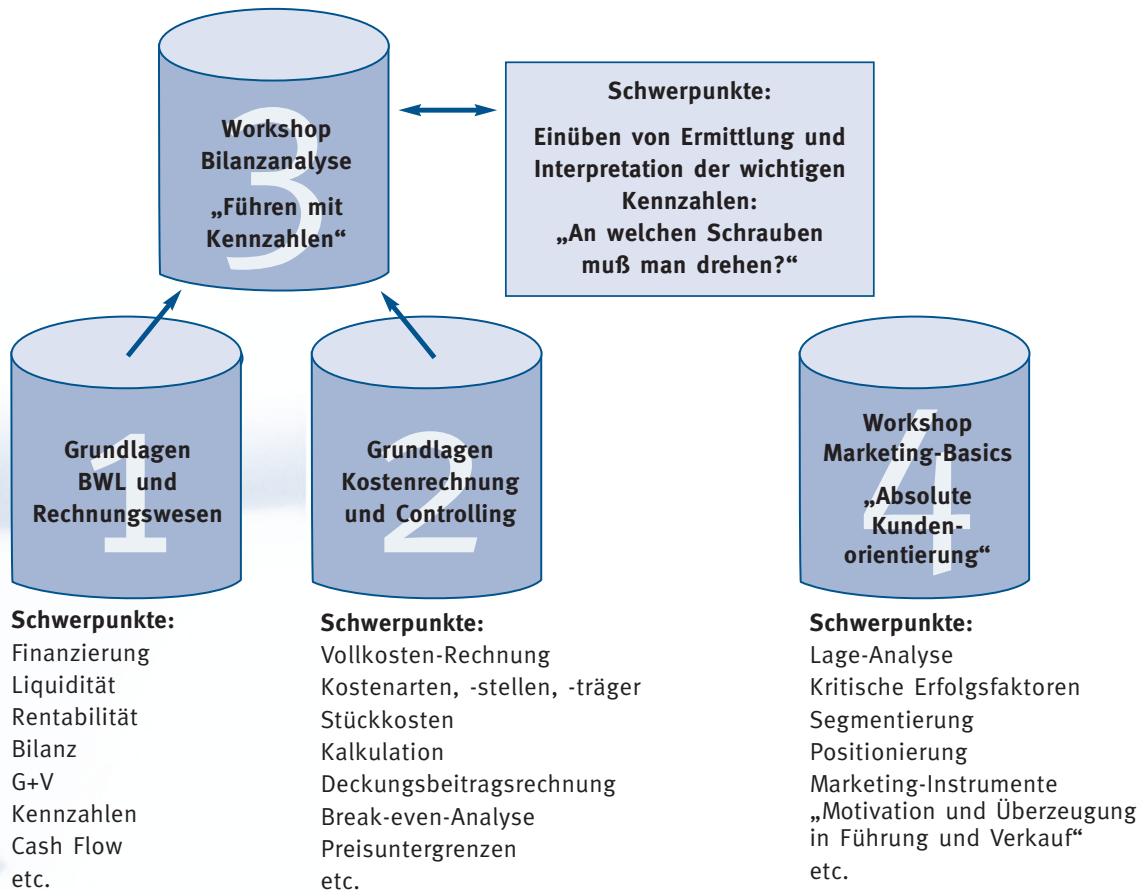
Unser Team besteht ausschließlich aus Dipl.-Betriebswirten, Dipl.-Kaufleuten und Dipl.-Volkswirten mit langjähriger Erfahrung in Führungspositionen. Ihr Wissen und ihre Erfahrung ermöglichen es ihnen, den Stoff so praxisnah zu vermitteln, daß er anschließend problemlos von allen Seminarteilnehmern umgesetzt wird.



# Hier gehen wir den Dingen auf den Grund.

## Inhalte und Nutzen unserer Seminare.

Denken und handeln wie ein Kaufmann in nur 2 Tagen



Die Teilnehmer dieser Seminare werden ...

- ... verstärkt unternehmerisch denken und kostenbewußt handeln.
- ... vorhandene Entscheidungshilfen (z.B. SAP) besser nutzen.
- ... durch die Nutzung von Entscheidungshilfen fundiertere und damit bessere Entscheidungen treffen.
- ... besser mit der Geschäftsleitung und kaufmännischen Kollegen kommunizieren.
- ... kaufmännische Abläufe und Abhängigkeiten verstehen und hinterfragen.
- ... Zusammenhänge schneller erkennen und Schnittstellenprobleme lösen.
- ... besser mit kaufmännischen Fakten und Kennzahlen argumentieren.
- ... Führungsaufgaben und Kostenverantwortung besser wahrnehmen.
- ... durch „absolute Kundenorientierung“ Kunden gewinnen bzw. stärker binden.
- ... aufgrund verbesserter Karrierechancen zufriedener und motivierter mitarbeiten.

Natürlich profitieren von diesen Seminaren auch Kaufleute, die ihre Kenntnisse auffrischen, aktualisieren oder vertiefen möchten. Durch unseren Analysebogen erfahren Sie bereits vor dem Seminar, was Sie bei uns lernen können.

# Und so spricht man über uns.

Das meinen unsere Kunden.

## Kommentare von Seminarteilnehmern ...

Laborleiterin bei einem  
mittelständischen Unternehmen:

„Endlich verstehe ich meinen Chef und meine kaufmännischen Kollegen, wenn sie über Kosten, Rentabilität, Cash Flow etc. diskutieren. Als Verantwortliche für die Kostenstelle meines Labors kann ich erst jetzt richtig die Entscheidungshilfen nutzen, die unser Controlling mir über SAP zur Verfügung stellt.“

Diplom-Ingenieur Maschinenbau bei  
einem internationalen Industriekonzern:

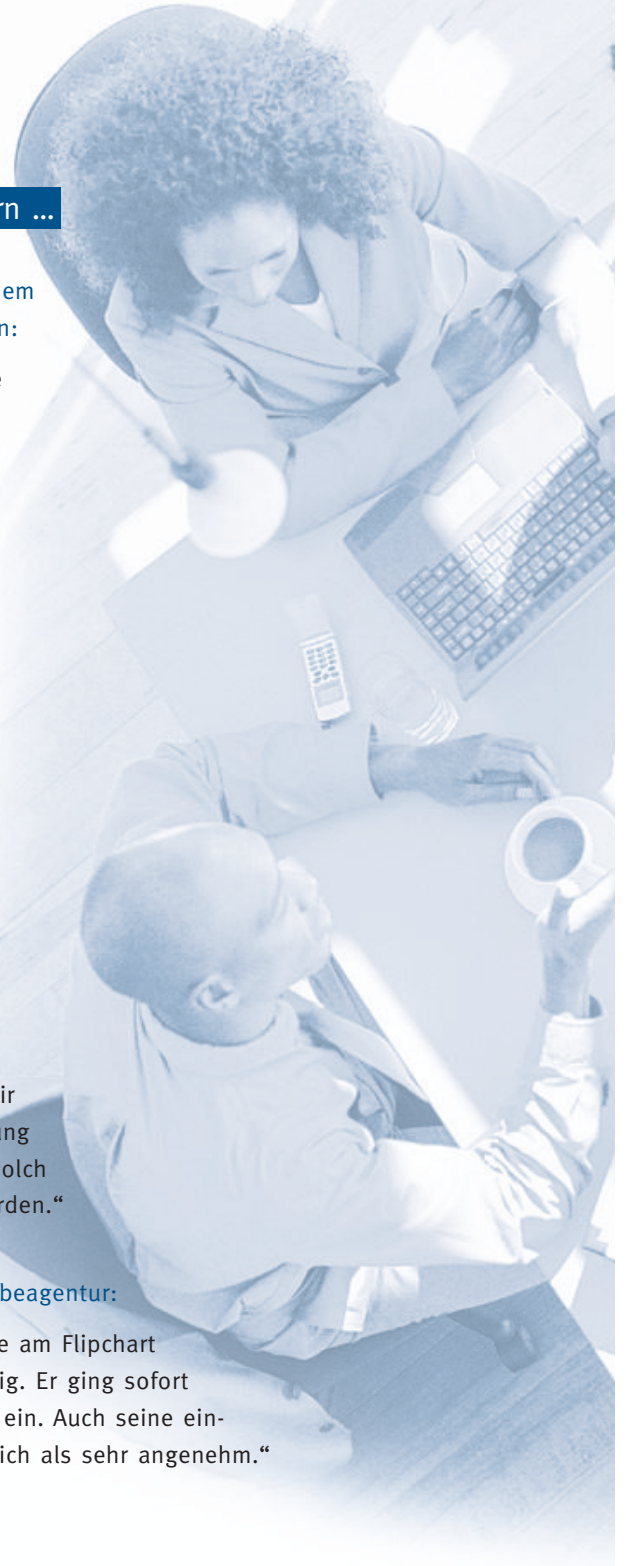
„Mit null Vorkenntnissen ging ich ins Seminar. Ich hätte nicht gedacht, daß ich nach 2 Tagen eine Bilanz mit G+V verstehen, interpretieren und mich fachkundig darüber unterhalten könnte. Das Geheimnis war die Konzentration auf das Wesentliche.“

Manager Sales eines internationalen KFZ-Zulieferers:

„Erstklassig! So macht Lernen Spaß! Schade, daß mir die Inhalte (BWL, Rechnungswesen, Kostenrechnung und Controlling) nicht schon früher von einem solchen guten Referenten vermittelt wurden.“

Art-Direktorin in einer Werbeagentur:

„Endlich ein Seminar ohne Folien-Friedhof. Live am Flipchart machte der Trainer den trockenen Stoff lebendig. Er ging sofort auf branchenspezifische Fragen der Teilnehmer ein. Auch seine einfache, klare Sprache empfand ich als sehr angenehm.“



## ... und von Verantwortlichen.

### Dupont Performance Coatings GmbH & Co. KG

„Obwohl der Stoff doch relativ trocken ist, hat es der Referent immer wieder geschafft, uns mitzureißen und eine angenehme sowie effiziente Arbeitsatmosphäre zu schaffen!“ Die Rückmeldung unserer Mitarbeiter bestätigt uns, daß wir mit Cash Flow & Ko den richtigen Partner an unserer Seite haben, nicht nur was die organisatorische Zusammenarbeit angeht, sondern vor allem auch den Lernerfolg und die Zufriedenheit unserer Mitarbeiter.

### Umicore AG & Co. KG

Beide Seminare (BWL und Rechnungswesen sowie Kostenrechnung und Controlling) waren didaktisch hochwertig und wurden leicht verständlich präsentiert. Trotz des vergleichsweise „trockenen“ Stoffes wurde der Lerninhalt kurzweilig dargestellt. Theoretisches wurde anhand von Beispielen aus der Wirtschaft praktisch untermauert. Ebenso wurden zu ausgewählten Themen Aufgaben in Einzel- sowie in Gruppenarbeit gelöst, um die Anwendbarkeit der Theorie in der Praxis zu belegen. Der Seminarleiter war absolut kompetent bzgl. Fachwissen, Rhetorik sowie Präsentations- und Vermittlungsfähigkeiten. Als Novum (für mich jedenfalls) ist noch festzuhalten, daß nicht nur schriftliche Seminarunterlagen zur Verfügung gestellt, sondern darüber hinaus auch noch eine CD jedem Teilnehmer mitgegeben wurde, mit der sich die Seminarinhalte jederzeit in Form von Frage- / Antwortblöcken leicht wieder abrufen bzw. wiederholen lassen. Dieses Tool habe ich bereits im Auto während zahlreicher Fahrten genutzt. Gute Sache – wer schaut schon nach einem Seminar wieder in die schriftlichen Unterlagen?  
Fazit der Seminare: Absolut Empfehlenswert!

### VALLOUREC & MANNESMANN DEUTSCHLAND GmbH

Wir haben zusammen mit Cash Flow & Ko Trainings zum Thema „BWL für Nicht-Kaufleute“ durchgeführt. Die Zusammenarbeit zeichnete sich durch eine hohe Kompetenz und Flexibilität vom Seminarleiter, aber auch der Ansprechpartner bei Cash Flow & Ko aus. Sie standen beratend zur Seite und gingen jederzeit individuell auf unsere Wünsche ein. Unsere teilnehmenden Ingenieure beurteilten die Trainings sehr gut.

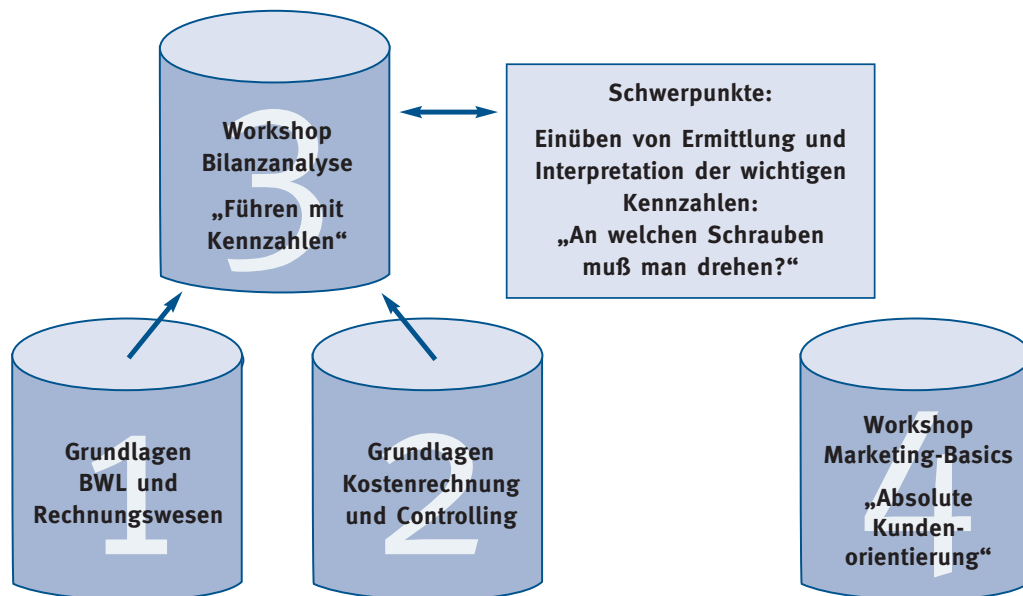
# Das Cash Flow & Ko - Leistungsspektrum

## Betriebswirtschaft für Nicht-Kaufleute mit Cash Flow & Ko

Begriffe wie Finanzierung, Fixkosten-Management, Deckungsbeitrag, Balanced Scorecard, Break-even-point, Cash Flow etc. gehören schon am Tag nach dem Seminar zum aktiven Wortschatz der Teilnehmerinnen und Teilnehmer.

In nur zwei Tagen lernen sie die wichtigsten Begriffe der BWL. Sie erkennen problemlos kaufmännische Zusammenhänge und erlernen den Umgang mit wichtigen Entscheidungshilfen.

### Die Seminare im Überblick



Die Einbettung der zweitägigen Seminare in die Dienstleistungen **vor und nach** dem Seminar (Details dazu entnehmen Sie bitte diesem Prospekt auf Seite 3) bietet den Teilnehmern ein durchdachtes, bewährtes Konzept und garantiert ein effizientes, erfolgreiches Lernerlebnis.

### Überzeugen Sie sich selbst

Schon am Tag nach dem Seminar zeigen die Seminar-Teilnehmer deutlich mehr kaufmännische Kompetenz, verstehen und nutzen verstärkt kaufmännische Fachtermini und besitzen einen geschärften Blick für kaufmännische Zusammenhänge.

Faxen Sie die beiliegende Anmeldung direkt zurück oder kontaktieren Sie uns.

Das Trainer- und Berater-Team steht Ihnen gerne zur Verfügung.

Die Seminartermine entnehmen Sie der Beilage oder finden Sie unter

[www.cashflowseminare.de](http://www.cashflowseminare.de)

Cash Flow & Ko

Dipl.-Betriebswirt Dipl.-Volkswirt Reinhardt Lümen

Harikseeweg 22

D-41366 Schwalmtal

Tel. 0 21 61-2 93-27-47

Fax 0 21 61-2 93-27-48

[info@cashflowseminare.de](mailto:info@cashflowseminare.de)