



Seminar

Führungskompetenz für Projektleiter

21.04 – 23.04.2010 in München

Seminarnummer 17310

07.07 – 09.07.2010 in Düsseldorf

Seminarnummer 17410

08.09 – 10.09.2010 in München

Seminarnummer 17510

Führungskompetenz für Projektleiter

Projekte managen und das Projektteam zum Erfolg führen

Projektleiter sind einer Vielzahl von Unwägbarkeiten ausgesetzt. Einerseits müssen sie das Projektteam führen, auf Budgets und Ressourcen achten sowie gegenüber dem Management das Projekt vertreten. Die Projektziele erhalten weiterhin oberste Priorität. In diesem Spannungsfeld müssen sie sich durchsetzen und gleichzeitig das Team zu Höchstleistungen motivieren.

Ihr Nutzen

In unserem Training

- lernen Sie die Anforderungen an einen Projektleiter kennen,
- erhalten Werkzeuge für die Kommunikation im Projekt und mit dem Management,
- erlernen Sie Ihr Projektteam erfolgreich und motivierend zu führen,
- trainieren Sie, Werkzeuge und Methoden in der Praxis einzusetzen,
- optimieren Sie den Umgang mit der Planung und Steuerung von Projektteams.

Seminarmethoden

Impulsreferate, Praktische Übungen, Gruppenarbeit, Projektbeispiele aus der Praxis, Diskussionen und Erfahrungsaustausch. Der Praxisbezug des Seminars steht im Vordergrund, so dass erworbene Fähigkeiten problemlos umgesetzt werden können.

Zielgruppe

Das Training wendet sich an Projektleiter die Wissen erlernen, erweitern und optimieren wollen.

Nächsten Termine - Seminardauer: 3 Tage

21.04. bis 23.04.2010	(Seminarnummer: 17310)	in München
07.07. bis 09.07.2010	(Seminarnummer: 17410)	in Düsseldorf
08.09. bis 10.09.2010	(Seminarnummer: 17510)	in München

1.	Tag:	09:30	bis	17:30
2.	Tag:	09:00	bis	17:30
3.	Tag:	09:00	bis	17:00

Seminarprogramm (Überblick)

I. Kommunikation

- Durch professionelle Kommunikation verstehen und verstanden werden
- Mit richtigem Feedback führen
- Schwierige Inhalte übermitteln
- Effiziente Meetings gestalten

II. Führung

- Unterschied zwischen Management und Führung
- Die Bedeutung von Führung im Projektmanagement
- Führen ohne Autorität im Projekt

III. Das eigene Potenzial entfalten

- Analyse der eigenen Stärken als Projektleiter
- Entwickeln Sie Ihren eigenen Führungsstil
- Durch den eigenen Führungsstil Vertrauen gewinnen
- Lösungsorientierte Führung von Projekten

IV. Team führen und motivieren

- Ein positives Klima von Motivation verbreiten
- Gewinnen Sie das Engagement des Projektteams, indem Sie es für die Mission begeistern
- Mit richtig angewendetem Lob und Anerkennung das Projekt stärken
- Stärken fördern und Mitarbeiter motivieren
- Selbstverantwortung des Teams fördern
- Mit Konflikten konstruktiv umgehen

V. Das Management überzeugen

- Durch professionelle Kommunikation beim Management punkten
- Die Kommunikatorrolle des Projektleiters
- Was sollte im Statusbericht stehen?
- Den Informationsbedarf des Managements verstehen
- Vertrauen gewinnen durch Transparenz

VI. Besprechung von Praxisfällen der Lehrgangsteilnehmer

- Tipps und Tricks in der Praxis
- Praxisfälle nach Wünschen der Teilnehmer
- Nach dem täglichen Seminarende steht der Dozent für persönliche Fragen bezüglich praktischen Tipps und Erfahrungen kostenfrei zur Verfügung.

Dozent

Dipl. Ing. (TU) **Manfred Gutheins** ist seit 2008 Inhaber eines Beratungsunternehmens für Projektmanagement.

Davor hatte er in den letzten 8 Jahren unterschiedliche Aufgaben und Funktionen als Projekt- und Programm- Manager. Er besitzt über eine 20 - jährige Berufserfahrung aus verschiedenen Branchen und Unternehmen verschiedener Größe mit dem Schwerpunkt Softwareentwicklung (von 4 bis 30.000 Mitarbeitern). Unter anderem leitete er multinationale Teams mit über 50 Mitarbeitern.

Er ist als Program Management Professional durch das Project Management Institute zertifiziert.

Außerdem besitzt er eine Weiterqualifizierung zum NLP – Master.

Sehr gerne kann Ihnen ein ausführliches Profil zugesendet werden.

Teilnahmegebühr

Die Teilnahmegebühr beträgt **1290,-€zzgl. MwSt.** Bei der Buchung eines 2. Teilnehmers wird 10 % Rabatt gewährt. Bei der Buchung weiterer Teilnehmer eines Unternehmens wird 20 % Rabatt berechnet.

Leistungen

Im Leistungsumfang sind neben dem Training die Tagungsgetränke sowie Mittagessen enthalten.

Ausführliche Unterlagen werden den Teilnehmern am Veranstaltungsort ausgehändigt.

Hotel / Anmeldung

Bei Buchung des Seminars erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Hier ist auch das Tagungshotel mit Kontaktdaten angegeben. Diesbezüglich erhalten Sie bei Nennung des Trainings kostengünstige Konditionen.

Teilnehmer

Um einen optimalen Lernerfolg zu erhalten, haben wir die Teilnehmerzahl auf 6 Personen begrenzt.

Anmeldung



Onlineanmeldung (training@mmc-con.com) oder

per Post an

Mmc GmbH

Wolfratshauer Str.23

D – 82538 Geretsried

oder

per Fax an

Fax +49 (0)8171 346 542

Tel. +49 (0)8171/345 958

Mail: training@mmc-con.com

Internet: www.mmc-con.com

Hiermit buche/n ich/wir die Veranstaltung/en:

Titel der Veranstaltung

Seminarnummer

Name des 1. Teilnehmers

Ort und Termin

Titel der Veranstaltung

Seminarnummer

Name des 2. Teilnehmers

Ort und Termin

Titel der Veranstaltung

Seminarnummer

Name des 3. Teilnehmers

Ort und Termin

Rechnungsanschrift

Firma _____

Ansprechpartner _____

Funktion im Unternehmen _____

Straße _____

PLZ / Ort _____

Tel. / E – Mail _____

Datum _____

Unterschrift _____

AGB – Schulung

Teilnahmegebühren: Die Teilnahmegebühren enthalten: Die Teilnahme am Seminar, Seminarunterlagen sowie die Tagungsgetränke und je Schultag ein Mittagessen. Etwaige Übernachtungskosten sind nicht in den Teilnahmegebühren enthalten. Die Rechnung erhalten Sie beim Seminarbeginn.

Rücktritt: Ein Rücktritt ist schriftlich an die obige genannten Daten (Fax, Adresse) zuzusenden. Selbstverständlich kann kostenfrei ein Ersatzteilnehmer benannt werden. Anfallende Stornokosten werden wie folgt berechnet:

Offene Seminare:

1. mehr als 20 Werktage vor Beginn: keine Gebühren
2. 10 – 20 Werktage vor Beginn: 50% der Teilnahmegebühren
3. weniger als 10 Werktage vor Beginn: 100% der Gebühren

Managementprogramme und Inhouse Seminare:

1. mehr als 30 Werktage vor Beginn: keine Gebühren
2. 15 – 30 Werktage vor Beginn: 50% der Teilnahmegebühren
3. weniger als 15 Werktage vor Beginn: 100% der Gebühren

Rabattsystem: Nimmt ein weiterer Teilnehmer derselben Firma eines offenen Seminars an der Schulung teil, wird ein Rabatt von 10% eingeräumt. Weitere Teilnehmer eines Unternehmens erhalten 20% Preisnachlass.

Sonstiges: Änderungen zu Inhalt oder Ablauf eines Seminars beziehungsweise der Ersatz angekündigter Dozenten können erfolgen, sofern die Ergebnisse der Veranstaltung gewahrt bleiben. Aus wichtigem Grunde, insbesondere bei Erkrankung des Dozenten oder zu geringer Teilnehmerzahl sind wir jedoch berechtigt, gegen volle Rückerstattung gezahlter Gebühren den Lehrgang zu verschieben oder abzusagen. Darüber hinaus gehende Ansprüche des Kunden können nicht geltend gemacht werden.

Datenschutz: Die Teilnehmer werden darauf hingewiesen, dass die erhobenen Daten von der Mmc GmbH in maschineller Form gespeichert und im Rahmen der Zweckbestimmung des Vertragsverhältnisses verarbeitet werden. Vertrauliche Datenbehandlung wird gewährleistet.