



MITARBEITERREKRUTIERUNG MIT SOCIAL MEDIA MARKETING (SMM)

In der Gegenwart kommuniziert Ihre Zielgruppe, d.h. potenzielle Bewerber, z. B. an der Bushaltestelle oder in der Freizeit in Social Media Kanälen. Zu einem solchen Zeitpunkt können Sie Impulse (Impressions) setzen und auf Ihr Angebot – Ihre aktuelle Vakanz – aufmerksam machen und Ihr Unternehmen als Marke und als potenter Arbeitgeber präsentieren. Wenn es nun noch gelingt, sinnstiftenden Inhalt (Content) zu kommunizieren, für den die Zielgruppe affin ist, können Erfolge im SMM Management erzielt und nachhaltig kontrolliert werden.

Seminarinhalte:

- Identifikation der Zielgruppe
- Identifikation der Wants & Needs pro Zielgruppe
- Möglichkeiten des Contentmanagements

- Möglichkeiten des Controllings von SMM-Frequenzen auf der Webseite
- Einstieg und Nutzung von Google-Analytics
- Möglichkeiten der B2B-Werbung auf XING
- Möglichkeiten von Lead Ads aus Facebook
- Weitere SMM-Kanäle nutzen und penetrieren
- Unterscheidung in Contact- und Customer Relations für potentielle interne Kunden = Mitarbeiter
- Integration des SMM in das Leadmanagement und das Leadqualifizierungssystem
- Ziel ist die Konvertierung (soft oder hard)
- Der Prozess der Personalrekrutierung wird zu einem Akquise und Leadmanagementprozess

Zielgruppe:

- HR Manager
- Personaldisponenten
- Personalleiter
- Personalberater
- Manager im Personalbereich

Ziel:

Nutzung von Social Media zur Mitarbeiterrekrutierung als Prozess von Akquise und Leadmanagement.

Dauer:

1 Tag | 9 bis 16 Uhr

Kosten:

650,- EUR*

Seminarotypen:

- Offenes Seminar
- Inhouse-Seminar
- Workshops

Seminarorte und Termine:

Aktuelle Termine stets unter www.ivm-seminare.de.

Offenes Seminar. Mindestteilnehmerzahl: 2 Personen. Für Inhouse-Seminare und Workshops unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebot.

*zzgl. Umsatzsteuer

ANSPRECHPARTNER:

Roberto Capone • IVM | Institut für Verkauf und Marketing
Amtshof 4 • 63628 Bad Soden-Salmünster

Telefon: 06056 8033890

E-Mail: info@ivm-seminare.de

www.ivm-seminare.de



IHR KOMPETENTER PARTNER

Das Institut für Verkauf und Marketing (IVM) bietet Ihnen ein breites Spektrum an Seminaren und Workshops zur Vermittlung von aktuellem Fachwissen. Ziel ist es, dass Ihre Mitarbeiter jederzeit entsprechend der an sie gestellten Anforderungen agieren und reagieren können um somit langfristig die Wettbewerbsfähigkeit Ihres Unternehmens sicherzustellen. Deutschlandweit bieten wir zu den Themen Verkauf, Vertrieb, Marketing und Medien Kurse an. Hohe Marktpräsenz und Durchführungsfrequenz sind Belege für unsere Kompetenz und den Erfolg unserer Angebote. Abgerundet werden die Leistungen des IVM durch die Kooperation und Zertifizierung der European Foundation for Sales & Marketing (EFSM).

Weiterführende Informationen, aktuelle Termine sowie Seminarorte finden Sie unter www.ivm-seminare.de.

Sie haben die Möglichkeit, an einem offenen Seminar teilzunehmen, oder können Ihr Wunschthema als Inhouse-Seminar buchen. Zudem bietet das IVM zu einzelnen Themen Workshops an.

Offenes Seminar:

- Vermittlung von aktuellem Fachwissen
- Gedankenaustausch und Netzwerkbildung in neutraler Umgebung
- Jederzeit und spontan deutschlandweit buchbar

Inhouse-Seminar:

- Individuell auf Ihr Unternehmen abgestimmte Themen
- Hoher Praxistransfer
- Zeit und Ort werden dem Kundenwunsch angepasst

Workshop:

- Veranschaulichung und Vermittlung von aktuellem Fachwissen in direktem Bezug zur Praxis
- Direkter Kontakt zum Trainer bei der praktischen Umsetzung

Ihr Zugewinn:

- Schulung durch erfahrene Trainer und Seminarleiter
- Hohe Praxisrelevanz
- Aktuelles Fachwissen aus den Bereichen Marketing, Vertrieb und QM
- Hoher Interaktionsgrad durch kleine Gruppengrößen (3 bis 6 Teilnehmer)
- Kurze Kommunikationswege und schnelle Reaktionszeiten durch einen persönlichen Ansprechpartner
- Individuelles Konzept bereits ab 2 Teilnehmern pro Kunde und Seminar



ANSPRECHPARTNER:

Roberto Capone • IVM | Institut für Verkauf und Marketing
Amtshof 4 • 63628 Bad Soden-Salmünster

Telefon: 06056 8033890
E-Mail: info@ivm-seminare.de
www.ivm-seminare.de