



## Jens Schuhmacher

**Schwerpunkte:** Vertrieb, Verkauf, Beratung und Marketing.

**21** Jahre  
Berufserfahrung

**12** Jahre  
Coaching Erfahrung

**Philosophie:** „Qualität ist das beste Rezept.“

### Anlässe

Digitalisierung  
Arbeiten mit Gruppen  
Gewinnung von Neukunden  
Sicherung und Ausbau von  
Bestandskunden  
Selbstmanagement  
Neue Positionen  
Veränderungen

### Methoden

Rollenspiele  
Fachliches Methodenwissen  
Führungskräfteentwicklungs-  
programme  
Kommunikationstraining

### Setting

Einzelcoaching  
Teamworkshops  
Workshop

### Über Jens

Jens hat sein Berufsleben mit einer Ausbildung zum Bankkaufmann begonnen und spezialisierte sich später weiter in die Finanzbranche. Heute hat er mehr als 300 Vertriebsworkshops im Finanzdienstleistungsmarkt abgehalten. Er fungiert unter anderem als Trainer und Coach der Unternehmenskundenberater des größten deutschen Mittelstandsfinanziers. Dabei konzipiert und entwickelt er zunächst Verkaufsleitfäden und fungiert während der Umsetzung der Vertriebsmaßnahmen als Trainer und Coach.

### Ausbildungen

Ausbildung zum Bankkaufmann  
Vertriebscoaching der Deutschen Bank  
Trainerqualifikation I und II der  
Deutschen Bank  
European Business Coach (Führung mit  
Coaching-Kompetenz)

### Zielgruppen

Führungskräfte  
Nachwuchsführungskräfte  
Einzelpersonen  
Teams

### Sprachen

Deutsch

### Coaching Orte

Cambiana Räumlichkeiten  
Beim Kunden vor Ort  
Telefonisch/ Online  
Outdoor

### Region

München