Produktbeschreibung Seminar „Schlagfertigkeit: Auf Einwände treffsicher reagieren“ (07-S14)

Teilnehmerkreis:

Die Veranstaltung richtet sich an Personen, die in herausfordernden oder schwierigen Kommunikations-Situationen sicher und flexibel reagieren wollen. Durch den **exzellenten Dozenten** und die **praxisnahe Konzeption** ist sie sehr effizient und daher ideal für Menschen mit geringem Zeitbudget und hohem Anspruch.

Lernziel:

Dieses praxisorientierte Seminar versetzt Sie in die Lage, **auch in schwierigen Situationen schlagfertig zu kontern** – mit Freundlichkeit und Humor. Dadurch treten Sie selbstbewusster auf und behalten Ihre innere Ruhe, auch im Umgang mit komplizierten Menschen.

Dozenten:

Die Dozenten sind erstklassige Profis, die seit Jahren Top-Manager und führende Politiker beraten bzw. coachen:

- In hunderten Führungskräfteworkshops und als Moderatorin muss **Stephanie Haeger M.A.** immer wieder selbst schlagfertig reagieren. Hierfür nutzt sie nicht nur ihre Intuition, sondern auch praxiserprobte Techniken. Die erfahrene Rhetorikerin vermittelt Ihnen diese eingängig.
- Weil sich Schlagfertigkeit lernen lässt, vermittelt der Impro-Schauspieler **Michael Metzger M.A.** seinen teils hochkarätigen Auftraggebern, wie sie spontan reagieren und erfolgreich ihren Status sowie ihr Territorium behaupten. Hierzu nutzt er Kreativtechniken aus dem Design Thinking, die Konzepte von „Hoch- und Tiefstatus“, ausgeklügelte Methoden aus dem Neurolinguistischen Programmieren (NLP) sowie die sogenannten Psychologischen Spiele aus der Transaktionsanalyse.
- Der vielgebuchte Kommunikationstrainer **Carsten Schleuß** wundert sich sehr darüber, wie ruppig es in Unternehmen und Organisationen bisweilen zugeht. Wie Sie reagieren können, dass aus einem Konflikt für alle Beteiligten sogar ein Gewinn wird, vermittelt er fundiert und humorvoll.
- Der erfahrene Rhetorikspezialist **Dipl.-Sänger Manuel Stöbel** vermittelt Fach- und Führungskräften, auch unter Druck optimal zu reagieren. Dabei erfahren sie, wie sie ihre Gedanken schnell ordnen, ihre Körpersprache gezielt einsetzen und in herausfordernden Situationen kommunikationsfähig bleiben.

Ihr konkreter Nutzen:

- Ob im Meeting, bei der Präsentation oder im Kundengespräch – Sie haben **zur richtigen Zeit das richtige Wort** parat. Sie wirken selbstbewusst, flexibel und doch „in sich ruhend“. Kein Gesprächspartner kann Sie mit rhetorischen Mitteln aus dem Konzept bringen oder verunsichern. Auf verbale Angriffe reagieren Sie humorvoll und souverän.
- Wir vermitteln Ihnen **in einem Tag alles, was Sie wissen müssen.** Ihre Vorteile: Sie werden nicht zu lange aus dem Tagesgeschäft gerissen, nutzen Ihre Aufnahmefähigkeit optimal und haben Zeit, das Erlernte zu verarbeiten.
- Die Seminare finden in einem **sehr angenehmen Rahmen** statt, zum Beispiel in unserer Bonner Akademie, einem schönen Gründerzeithaus direkt am Botanischen Garten. Hier treffen Sie auf optimale Voraussetzungen für eine gelungene Veranstaltung.

Sie können das Seminar wie folgt buchen:

a) als geschlossene Veranstaltung

Dozentin: z.B. Stephanie Haeger M.A. (Journalistin und Moderatorin)
Inhalte u.a.: • Verbal-Attacken humorvoll kontern • „Killerphrasen“ souverän parieren • Mit Fragen antworten • Mit Pausen punkten • Authentisch kommunizieren • Innere Haltung und Körpersprache optimieren • Emotionen kontrolliert einsetzen

Wir konzipieren das Seminar nach Ihren Vorstellungen, ausgerichtet auf die spezifischen Anforderungen Ihres Unternehmens oder Ihrer Organisation.

Honorar, Ort und Dauer vereinbaren wir individuell.
Auch kurzfristige Terminwünsche versuchen wir möglich zu machen.

b) als Einzel-Coaching

Diese Angebotsform eignet sich zum Beispiel für Top-Führungskräfte oder für Kunden, die besonders individuell und intensiv trainiert werden möchten. Wir empfehlen in der Regel ein 4-stündiges Coaching.

Ihre Investition: 290 € pro Stunde zzgl. Mehrwertsteuer und evtl. Spesen

Kunden-Stimmen:

- *»Schon lange wollte ich lernen, nicht mehr so emotional zu reagieren.«*
- *»Dieses Seminar hat mir gezeigt, wie es geht. Danke dafür!«*

Interessiert? Dann rufen Sie uns an oder senden Sie eine E-Mail
an: info@Management-Kommunikation.de