Produktbeschreibung Seminar „Erfolgreiche Gesprächsführung: Im persönlichen Dialog zielgerichtet kommunizieren“ (07-S45)

Teilnehmerkreis:

Die Veranstaltung richtet sich an Personen, die häufig an Meetings, Diskussionen oder anderen Gesprächen teilnehmen und dabei einen guten Eindruck hinterlassen möchten. Durch **exzellente Dozenten** und **praxisnahe Konzeption** ist sie sehr effizient und daher ideal für Menschen mit geringem Zeitbudget und hohem Anspruch.

Lernziel:

Dieses praxisorientierte Seminar versetzt Sie in die Lage, **sowohl in kleinen als auch in großen Gesprächsrunden sicher zu kommunizieren.** Von der überzeugenden Argumentation über Gestik, Mimik und Blickkontakt bis hin zum aktiven Zuhören werden Sie umfassend geschult.

Dozenten:

Die Dozenten sind erstklassige Profis, die seit Jahren Top-Manager und führende Politiker beraten bzw. coachen. Hier eine Auswahl:

- Nach hunderten Veranstaltungen, Führungskräfteworkshops und Meetings ist **Stephanie Haeger M.A.** mit allen Wassern gewaschen. Praxiserprobte Techniken, um Augenkontakt zu halten, Ausweichmanöver zu entlarven, argumentative Schwächen zu überspielen usw. nutzt sie dabei aus dem Effeff. Wie Sie diese selbst anwenden, vermittelt Ihnen die erfahrene Rhetorikerin eingängig.
- Die Kommunikationswissenschaftlerin und Erwachsenenpädagogin **Dr. Nadine Hagemus-Becker** unterstützt Fach- und Führungskräfte aus Wirtschaft, Verwaltung und Politik darin, einen individuellen Redestil zu entwickeln und angemessen zu kommunizieren. Bei ihr lernen Sie verschiedene Möglichkeiten kennen, klare Botschaften zu formulieren und Selbstsicherheit auszustrahlen. Durch viele Übungen mit erprobten Methoden prägen sich Ihnen diese nachhaltig ein.
- Weil gute Gedanken allein nicht reichen, vermittelt der Kommunikationsprofi **Michael Metzger M.A.** seinen teils hochkarätigen Auftraggebern alltagstaugliche Gesprächskniffe. Denn auf dem Büroflur, am Küchentisch oder beim Netzwerktreffen gibt es keine Moderation und keine Tagesordnung. Mit gezielt eingesetzten Methoden aus dem Neurolinguistischen Programmieren (NLP) und der vertikalen und horizontalen Kommunikation punkten Sie und behalten leicht die Oberhand.
- Seit über 15 Jahren unterstützt der versierte Kommunikationstrainer **Carsten Schleuß** Manager und Führungskräfte darin, ehrlich gemeinte Gesprächstools nicht nur in heiklen Situationen einzusetzen, sondern damit grundsätzlich für ein gutes Klima zu sorgen. Wie sie dabei auch Stimme und Körpersprache nutzen, damit das Gesamtpaket wirkt, vermittelt der ehemalige Schauspieler lebendig und kompetent.

Ihr konkreter Nutzen:

- Sie führen Gespräche **zielorientiert,** erkennen und meistern **schwierige Situationen** souverän und geben bzw. nehmen **Feedback** konstruktiv. Durch **aktives Zuhören** identifizieren Sie leicht die Bedürfnisse Ihrer Gesprächspartner und **überzeugen** sie mit den richtigen Worten.
- Wir vermitteln Ihnen **in einem Tag alles, was Sie wissen müssen.** Ihre Vorteile: Sie werden nicht zu lange aus dem Tagesgeschäft gerissen, nutzen Ihre Aufnahmefähigkeit optimal und haben Zeit, das Erlernte zu verarbeiten.
- Die Seminare finden in einem **sehr angenehmen Rahmen** statt, zum Beispiel in unserer Bonner Akademie, einem schönen Gründerzeithaus direkt am Botanischen Garten. Hier treffen Sie auf optimale Voraussetzungen für eine gelungene Veranstaltung.

Sie können das Seminar wie folgt buchen:

a) als geschlossene Veranstaltung

Dozent: z.B. Carsten Schleuß (Schauspieler und Businesscoach)
Inhalte u.a.: • Eigenes und fremdes Denken im Dialog erkennen • Selbstsicher und wertschätzend kommunizieren • Verbale und nonverbale Kommunikation in Einklang bringen • Gespräche lenken – Verstehen sichern • Fragetechniken verwenden und aktiv zuhören • Argumente finden – Fehlschlüsse erkennen und vermeiden • Schwierige Gespräche meistern: Konflikte lösen – konstruktiv kritisieren

Wir konzipieren das Seminar nach Ihren Vorstellungen, ausgerichtet auf die spezifischen Anforderungen Ihres Unternehmens oder Ihrer Organisation.

Honorar, Ort und Dauer vereinbaren wir individuell.
Auch kurzfristige Terminwünsche versuchen wir möglich zu machen.

b) als Einzel-Coaching

Diese Angebotsform eignet sich zum Beispiel für Top-Führungskräfte oder für Kunden, die besonders individuell und intensiv trainiert werden möchten. Wir empfehlen in der Regel ein 4-stündiges Coaching.

Ihre Investition: 290 € pro Stunde zzgl. Mehrwertsteuer und evtl. Spesen

Kunden-Stimmen:

- *»Früher war ich in Gesprächen immer sehr zurückhaltend. Jetzt macht es richtig Spaß, neue Argumente einzubringen!«*
- *»Ein hervorragendes Seminar. Die Trainerin kennt viele gute Tipps!«*

Interessiert? Dann rufen Sie uns an oder senden Sie eine E-Mail
an: info@Management-Kommunikation.de