

Sage es mir - und ich werde es vergessen.
Zeige es mir - und ich werde es vielleicht behalten.
Lass es mich tun - und ich werde es können.

Konfuzius



Wie Sie Menschen überzeugen

Kommunikation & Präsentation

Speziell für Mitarbeiter der IT-Branche

Kommunikation die wirkt und Präsentationen die ankommen, bei Kollegen, Fachbereichen, Vorgesetzten und Nicht-Fachleuten

2 Tage Seminar + Optionales Coaching

- Präsentieren Sie technische Inhalte verständlich – für Nicht-IT-ler, Fachbereichs-Mitarbeiter, Vorgesetzte
- Konzentration auf das Wesentliche, damit Sie Ihr Ziel erreichen
- Überzeugend auftreten, nicht mehr rechtfertigend und defensiv
- Transportieren Sie komplexe Inhalte – aber einfach
- Erkennen Sie Missverständnisse und beheben Sie diese
- Nehmen Sie die Zügel bei Besprechungen und Präsentationen in die Hand

- Hoher Praxisanteil, viele praktische Übungen (> 60%)
- 100% auf die Präsentation von IT-Themen zugeschnittener Inhalt – sofort in der Praxis einsetzbare Erkenntnisse, Tipps, Hilfsmittel
- Trainer aus der Praxis, über 15 Jahre selbst als Vortragender in der IT
- Intensiv: Gruppengröße von maximal 6 Teilnehmern

- **Vorteile dieses 2 Tages-Seminars gegenüber Standardtrainings:**
 - Kleingruppe: 6 Teilnehmer maximal
 - Viele Praxis + persönliche Nachbereitungsmöglichkeit durch DVD
 - Besondere Techniken zur Präsentation technischer oder komplexer Inhalte

Zielgruppe

- IT-Projekt- und Teamleiter
- IT-Berater
- IT-Architekten
- Business Analysten

Umfang

- 2 Tage Seminar
- 4 Übungsrunden pro Teilnehmer
- Videotraining und persönliche DVD nach dem Training
- Transferhilfen
- umfangreiches Skript

TARGETTER® GmbH Training & Coaching

Trainer

Axel Rittershaus
Trainer & Coach seit 1989
IT-Unternehmer seit 1993

Leistungsportfolio

Präsentation, Kommunikation und Führung in IT und technischen Branchen, Sales Performance, Coaching

Rittershaus Bleib-Dran®-Konzept

- Optional 2x1 Stunde telefonisches / Email-Coaching für den Teilnehmer zur Unterstützung im Alltag
- Bleib-Dran®-Impulse per Email für 18 Monate mit Tipps, Anregungen, Erfolgsgeschichten

Auszug aus den Seminarinhalten

Kommunikation

- Verbale und nonverbale Kommunikation - was das für Sie bedeutet und wie Sie es nutzen können
- Wie Missverständnisse entstehen und wie Sie diese vermeiden
- Aggressionen - wie sie entstehen und wie Sie damit umgehen
- Soforthilfe bei kritischen Fragen - wie Sie die Zügel in der Hand behalten
- Wie Sie mit Angriffen umgehen, ohne selber anzugreifen

Präsentation

- Überzeugen Sie durch überzeugtes Auftreten
- So stellen Sie Kontakt zum Publikum her
- Was will ich eigentlich erreichen? - Kernaussagen finden und formulieren
- Gestalten Sie einen optimalen Aufbau und erzeugen Sie einen Spannungsbogen in einer Präsentation
- Wie Sie der Zielgruppe aufzeigen, warum Ihre Nachricht für sie wichtig ist
- Machen Sie aus einem Teil-Nehmer einen Teil-Haber
- Ihre neuen Hilfsmittel gegen Nervosität, Angst, Blackout
- Wie Sie Präsentationsmedien optimal nutzen - mit und ohne Powerpoint

IT-spezifische Inhalte

- IT-Themen verständlich visualisieren
- IT- Themen mit dem Alltag Ihrer Zuhörer verbinden - Konsequenzen und Nutzen verständlich aufzeigen
- Wovon IT-ler reden und wo Fachabteilungen nicht mehr zuhören
- Abtauchen in Bits & Bytes - ja oder nein?

Ihr Nutzen nach dem Seminar

- Sie bereiten auch komplexe Präsentationen erheblich schneller vor
- Sie können auf verbale Angriffe jederzeit reagieren
- Sie präsentieren Ihre Inhalte souverän und verständlich in freier Rede
- Sie haben durch die vielen Praxisübungen des Seminars mehr Zutrauen in Ihre Fähigkeiten und lassen sich nicht mehr aus der Ruhe bringen

Vorteile

- Praxisanteil mind. 60%
- 4 aktive Präsentationsübungen pro Teilnehmer
- Trainer aus der Praxis
- IT-spezifische Inhalte

Investition pro Person

- 2 Tage Seminar
- incl. DVD & Verpflegung während des Seminars
- **EUR 1.299,00**

Optional zusätzlich:

- 2x1 Stunde Coaching:
- zzgl. EUR 199,00

(Normalpreis 1 Stunde Coaching: EUR 200)

Alle Preisangaben jeweils zzgl. MwSt.

Termine

Aktuelle Termine unter www.targetter.de

TARGETTER® GmbH Training & Coaching

Trainer

Axel Rittershaus
Trainer & Coach seit 1989
IT-Unternehmer seit 1993

Leistungsportfolio

Präsentation, Kommunikation und Führung in IT und technischen Branchen, Sales Performance, Coaching

Kontakt Daten

Kleinsachsenheimer Str 47
74321 Bietigheim-Bissingen
Tel: +49 711 34225810
Fax: +49 711 34225805
training@targetter.de
www.targetter.de

2 Tage Seminar „Wie Sie Menschen überzeugen“ - www.targetter.de