

Körpersprache und Rhetorik im Einklang

Zielgruppe und Ziele des Trainings

Intensives Training für alle, die wünschen, dass andere Menschen sie als überzeugend und vertrauenswürdig wahrnehmen – im Verkauf, in der Führung, bei Bewerbungsgesprächen, bei Präsentationen u.ä.

Sie erfahren, wie wichtig es ist, im Umgang mit anderen Menschen stimmig rüberzukommen. Sie erfahren zudem, wie Sie bislang wirken. Darauf aufbauend trainieren Sie vor der Videokamera, wie sich Ihr individuelles Auftreten durch passenden und in sich stimmigen Einsatz von Körpersprache und Rhetorik spürbar verbessern und wirkungsvoller gestalten lässt.

Ausgewählte Trainingsinhalte – individuell anpassbar

- Sechs wichtige Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihren Umgang mit Menschen
- Der erste Eindruck ist entscheidend – so gelingt er Ihnen
- Ihre Körpersprache
 - Mit diesen Körpersignalen öffnen Sie andere Menschen und deren Unterbewusstsein
 - Das signalisieren Ihre Gesten
 - Ihr Körper lügt nie – und Ihre Gesprächspartner merken es
 - Ausgewählte Körpersignale – und was Sie bedeuten
- Ihre Rhetorik
 - Mit diesen Worten öffnen Sie andere Menschen und deren Unterbewusstsein
 - So stellen Sie Ihren Gesprächspartner mit Worten in den Mittelpunkt
 - Minusformulierungen – Ihre Gesprächspartner werden danach auf Konfrontation schalten
 - Floskeln – sie verhindern Vertrauen zwischen Gesprächspartner
- Ihre individuell stimmige Kombination von Körpersprache und Rhetorik
 - Auf Ihre Persönlichkeit kommt es an
 - So gelingt Ihnen ein wirklich überzeugender Auftritt
 - Praxisübungen

Auch als hocheffizientes Einzeltraining buchbar!!

Videorollenspiele mit Einzel-Feedbacks inbegriffen

Ihr Nutzen

Durch das Training werden Ihr Auftreten und Ihre Wirkung auf Dritte in sich ganz besonders stimmig. Weil Sie auf Ihre Persönlichkeit abgestimmte Lösungen erhalten, mit denen Sie individuell vertrauens- und glaubwürdig sowie überzeugend mit anderen Menschen kommunizieren werden.

Die begrenzte Teilnehmerzahl sowie der Einsatz der Videokamera bieten Ihnen Raum für Selbsterkenntnis sowie detaillierte individuelle Feedbacks und Lösungen, wie Sie auf andere Menschen wirken.

Dank der angewandten Lernmethodik auf der Basis von Erkenntnissen der Gehirn- und Lernforschung behalten Sie die Inhalte zudem länger als üblich.

Der Trainer

Managementtrainer Peter A. Worel, Experte für überzeugendes Auftreten, geht mit seinen Kunden bewusst einen individuellen Weg: Für ihn haben Körpersprache und Rhetorik die gleiche Bedeutung, erst die Kombination aus beidem verhilft zu nachhaltigem beruflichen Erfolg. Der Top-Speaker, Berater, Buchautor („Türöffner zum Erfolg“, Wiley-VCH-Verlag) und studierte Wirtschaftsmathematiker war über ein Jahrzehnt als Führungskraft einer namhaften Bank tätig und erkannte auch durch seine Vorträge sowie Interviews in Funk und Fernsehen früh, wie wichtig ein vertrauensvoller Auftritt ist. Geschult durch die Besten der Besten bietet er professionelle Qualität.



Seine Kunden trainieren bei ihm je nach Bedarf Grundwissen bis hin zu Profitipps, wie sie Rhetorik, Etikette und Körpersprache der Persönlichkeit entsprechend und je nach Situation passend kombinieren können, ohne wie „dressierte Affen“ zu wirken. Er zeigt zudem, welche Macht das Unterbewusstsein im Umgang mit Menschen besitzt und wie vermeintliche Kleinigkeiten darüber entscheiden, ob jemand seine Gesprächspartner für sich „öffnen“ kann – beispielsweise in der Mitarbeiterführung, im Verkauf oder beim Auftritt vor Gruppen.

Zu seinen Kunden zählen u.a. Finanzdienstleister, Pharmakonzerne, Klein- und mittelständische Unternehmen unterschiedlicher Branchen sowie Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens.

Seine Vorträge, Seminare und Einzeltrainings sind praxisnah, erkenntnisreich, begeisternd sowie unterhaltsam und binden die Teilnehmer aktiv mit ein. Dank der gehirnoptimierten Lernmethode können seine Kunden die vermittelten Inhalte länger als üblich im Gedächtnis abrufen und nutzen. Mehr als 25 Jahre Erfahrung (u.a. als Lehrbeauftragter der Sparkassenakademie Bayern), mehrere Tausend zufriedener Seminarteilnehmer und Einzelkunden. Mehr Nutzen als üblich, auch für Sie.