



VERKAUF · VERTRIEB · AUSSENDIENST

2-tägiges arowa INTENSIV-Seminar (jeweils 9-17 Uhr)

Reflektieren Sie Ihr persönliches Verkaufsverhalten und stärken Sie gezielt Ihre kommunikativen und vertriebspsychologischen Kompetenzen. In diesem INTENSIV-Seminar trainieren Sie den Aufbau wirkungsvoller Verkaufs- und Beratungsgespräche und schärfen Ihr individuelles Verkäuferprofil. Ziel ist es, Ihren Vertriebserfolg systematisch, professionell und nachhaltig zu steigern.

Themenspektrum

- Dos & Don'ts im Verkaufs- & Beratungsgespräch
- Bewusste Kommunikation & positive Körpersprache
- Aufbau & typische Phasen von Verkaufsgesprächen
- Nutzenargumentation: Kundenvorteile klar vermitteln
- Professioneller Umgang mit Kundeneinwänden
- Souverän agieren beim Verkaufsabschluss
- Zeitgemäß verkaufen: Psychologie der Kundentypen
- Selbstmanagement im Vertrieb & Außendienst
- Empfehlungsmarketing & Kundenbindungsstrategien

Zielgruppe

Das arowa INTENSIV-Seminar richtet sich an Verkäufer, Vertriebs- & Außendienstmitarbeitende, die ihre Verkaufs- und Beratungskompetenz weiterentwickeln, Kundenbeziehungen professionell gestalten und ihre Ertragsziele nachhaltig verbessern möchten.

Ihre Individuelle Schwerpunkte (optional)

- ☐ Selbst- & Fremdwahrnehmung
- ☐ Hemmungen & Schwellenängste überwinden
- ☐ Souverän auftreten: Wirkung der Körpersprache
- ☐ Kundenanalyse & ABC-Kundenklassifizierung
- ☐ Kundentypgerechte Nutzenargumentation
- ☐ Richtiger Einsatz von Fragetechniken
- ☐ Proaktiver Umgang mit Einwänden
- ☐ Abschlusstechniken gezielt anwenden
- ☐ Up- & Cross-Selling Strategien umsetzen
- ☐ Praxistipps zur individuellen Neukundenakquise
- ☐ Effiziente Routen- & Tourenplanung
- ☐ Vor- & Nachbereitung von Kundengesprächen
- ☐ Aufbau von Verkaufs- & Beratungsgesprächen
- ☐ Ersttermin: Beim Kunden vor Ort
- ☐ System. Kontakt- & Interessentenmanagement
- ☐ Akquise- & Verkaufsprozesse optimieren
- ☐ Optimale Beziehungsgestaltung
- ☐ Hinhören als entscheidender Erfolgsfaktor
- ☐ Produkt-/Dienstleistungsnutzen vermitteln
- ☐ Professionelle Preisverhandlung
- ☐ Gezieltes Empfehlungsmarketing
- ☐ Selbstmanagement im Vertrieb & Außendienst

Individuelle Wünsche & Mitteilungen

Kleingruppensetting

max. 6 TN

Inklusivleistungen

- Mittagessen, Getränke & Kaffeepausen
- Professionelles arowa-Seminarskript
- Nachbereitete digitale Fotodokumentation
- arowa Teilnahmezertifikat

Veranstaltungsdaten

Seminartermin von

bis

Seminarort: ☐ Köln ☐ Freiburg ☐ Basel

Seminarteilnehmende

1.

Vorname

Nachname

Mail-Adresse

Abt./Position

2.

Vorname

Nachname

Mail-Adresse

Abt./Position

3.

Vorname

Nachname

Mail-Adresse

Abt./Position

Unternehmensdaten/Auftraggeber

Firmenname

Straße, Nr.

PLZ/Ort

Ansprechpartner, Abt./Position

Telefon (Durchwahl)

Telefon (Zentrale)

Mail-Adresse

Falls abweichend - Rechnung zu Händen -

Anzahl der Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen



VERKAUF · VERTRIEB · AUSSENDIENST

2-tägiges arowa INTENSIV-Seminar (jeweils 9-17 Uhr)



Ihre Investition pro TeilnehmerIn

- 1.490,00 € zzgl. 19 % MwSt. / 1.890 CHF (Basel)
- Mehrbucherrabatt: Ab 2 Anmeldungen erhalten Sie 10 % Rabatt auf den Gesamtbetrag.



Follow-up Coaching via Videocall

- ☐ 2x 60 min: 290,00 € zzgl. 19% MwSt.
- ☐ 2x 90 min: 390,00 € zzgl. 19% MwSt.
(optional zur nachhaltigen Transfersicherung)



Rabatte: Early-Bird/Last-Minute

- Bis zu 15 % Rabatt sparen.
- Es gelten die zum Anmeldezeitpunkt veröffentlichten Rabatte auf www.arowa-trainings.de.
- Sie erhalten automatisch den günstigsten Rabatt.



Anmeldeinformationen

- Ihre Buchungsbestätigung mit allen Detailinformationen zur Veranstaltung erhalten Sie nach Anmeldeeingang per E-Mail.
- Im Fall einer bereits ausgebuchten Veranstaltung werden Sie umgehend informiert.
- Alle Infos zu Rücktrittsrechten (Vertretung, Umbuchung, Stornierung) unter: <https://www.arowa-trainings.de/agb/>



Ihre Buchung

Hier bitte ankreuzen, ansonsten keine verbindliche Seminarplatzreservierung möglich:

- ☐ Hiermit buche ich verbindlich dieses Seminar.
Mit meiner elektronischen Anmeldung bzw. per Fax akzeptiere ich die Anmeldebedingungen gemäß den AGB von arowa (<https://www.arowa-trainings.de/agb/>)
- ☐ Ich willige der Verarbeitung aller personenbezogener Daten zum Zweck der Anmeldung ein.
(<https://www.arowa-trainings.de/datenschutzerklaerung>).
Diese Buchung ist rechtskräftig, verbindlich und ohne Unterschrift gültig.

Ort, Datum

Unterschrift/Stempel

Hier absenden und kostenpflichtig anmelden

Formular drucken

Formular speichern

arowa · TRAINING · COACHING · SEMINARE
Stadtstraße 73
D-79104 Freiburg

Fon: +49 (0)761 389299-72
Fax: +49 (0)761 389299-74
E-Mail: info@arowa-trainings.de

www.arowa-trainings.de