EK-Seminar

Effektivere Besprechungen mit der SULA-Methode

Meetings die Ergebnisse bringen und Spaß machen

Beschreibung:

Wer in seinem Unternehmen / Team immer noch Besprechungen durchführt, die von den Teilnehmern als langweilig empfunden werden und nicht die nötigen Ergebnisse liefern, der ist selbst schuld!

Inhalte: (angepasst an Ihr Unternehmen)

- **Wie bereite ich eine Besprechung richtig vor?**
- **Wie nehme ich effektiv an einer Besprechung teil?**
- **Wie setze ich meine Vorschläge und Ideen in Meetings durch?**
- **Wie leite ich eine Besprechung zielorientiert?**
- **Wie bringe ich eine klare Struktur in eine Besprechung?**
- **Wie gehe ich mit Einwänden und Vorschlägen um?**
- **Wie erhalte ich in Besprechungen verwertbare Ergebnisse?**
- **Wie stelle ich sicher, dass die Ergebnisse in die Praxis umgesetzt werden?**
- **Wie erhalte ich in kürzerer Zeit bessere Ergebnisse?**
- **Die SULA-Methode**

Ziele:

In Zukunft alle Besprechungen in kürzerer Zeit, mit besseren Ergebnissen zu planen, zu führen, bzw. daran teilzunehmen, und seine Ideen dabei überzeugend einzubringen / umzusetzen.
Sie erschließen dadurch neue Ressourcen Ihres Unternehmens bzgl.

Wirtschaftlichkeit + Effektivität + Kreativität

Zielgruppe:

Alle Mitarbeiter in allen Hierarchien

Dauer:

1 – 2 Tage
wir empfehlen weiterführende / ergänzende Maßnahmen nach ca. 6 – 12 Monaten

Investition:

Pre-fair, auf Wunsch erhalten Sie auch ein konkretes Angebot

Besonderheiten:

1. Absoluter Praxisbezug

Ausgangssituation und Ziel werden für jeden einzelnen Teilnehmer klarer und nachvollziehbarer.
„Alle reden über das Gleiche!“

2. Potenzialanalyse / Persönlichkeitsprofil (optional)

Auf Wunsch kann jeder Teilnehmer im Vorfeld eine wissenschaftlich fundierte Persönlichkeitsanalyse erstellen lassen. Sie erhalten eine klare und nachvollziehbare, schriftliche Auswertung mit ihrem Stärken- / Schwächenprofil, Motivationsfaktoren und Kommunikationsbarrieren.
Dies hilft bei einer optimierten Aufgabenverteilung ➲ jeder macht das, was er gut kann!
(Analysekosten: ab 175,00 € zzgl. MwSt.)

3. Persönliches Coaching bis 6 Monate nach dem Seminar (optional)

Der Veränderungsprozess ist nach 1-2 Tagen nicht abgeschlossen. Darum haben die Teilnehmer die Möglichkeit, innerhalb von 6 Monaten ein auf das Seminar und ihre Fähigkeiten aufbauendes Coaching zu Vorzugskonditionen zu beanspruchen. Dies stellt auch unter erschwerten Bedingungen die Umsetztung der vereinbarten Massnahmen sicher.
Stundensatz: 185,00 EUR zzgl. MwSt (sonst: 220,00 EUR)
Die Coaching-Dauer zu diesen Sonder-Bedingungen ist auf max. 5 Std. / Teilnehmer begrenzt.

4. Pre-fair (Offenheit, Ehrlichkeit und Vertrauen von Anfang an)

Die Höhe des Honorars bestimmen einzig und allein Sie!

Das ist wirklich ernst gemeint. Sie sind der Qualitätsmaßstab für unsere Seminare und bestimmen darum auch letztendlich den Wert. Wir erbringen erst unsere Leistung und Sie sagen uns dann auf Grund der Rückmeldungen, wie viel es Ihnen wert war. Das ist unser **Pre-fair** Modell.
(Auf Wunsch erhalten Sie natürlich auch ein konkretes Angebot)