



EK-Seminar wirken überzeugen begeistern

Ein 3-tägiges Topp-Seminar mit der EK-Methode

**Die Kunst
beeindruckend und unvergesslich zu sein**



Die richtigen Worte finden!

Im entscheidenden Moment das Richtige sagen!

Die passenden Argumente liefern!

Überzeugen, beeindrucken und kompetent wirken!

Ja, Ihre Aufgaben gleichen sehr oft einem **Hochseilakt**:

Balance halten, gut wirken, überzeugen
und Zustimmung (Beifall) erhalten.

Im beruflichen Alltag ist es wie im Zirkus,
mit etwas Übung und den passenden

Hilfsmitteln geht es wesentlich einfacher und sicherer.

**Holen Sie sich in diesem Seminar Ihre Balancestange,
damit Sie souverän das nötige Gleichgewicht halten
und viele, sichere Schritte auf dem Weg zu Ihrem
persönlichen Erfolg machen können.**



Motto: Durch Persönlichkeit **WIRKEN ÜBERZEUGEN BEGEISTERN**

Beschreibung:

Die meisten von uns neigen dazu, sich unauffällig und „normal“ zu verhalten, besonders bei Auftritten vor Gruppen. Lernen Sie in diesem Seminar, wie wichtig es ist, auf sich aufmerksam zu machen. Sie werden sehen, dass es auch Ihnen Spaß macht und erheblichen Nutzen bringt.

Zeigen Sie ab sofort Ihre Persönlichkeit mit Ihrem individuellen Charisma!

Inhalte:

- Der „neurologische Faktor“
was geht beim **KOMMUNIZIEREN** wirklich in uns vor?
- Chancen und Gefahren in der Kommunikation rechtzeitig erkennen und optimal reagieren
- Zielorientierte Kommunikation / Gesprächsführung mit Kunden / Kollegen / Mitarbeitern
- Überzeugen durch klare und konkrete Formulierungen
- Die (Ohn-) Macht der Worte erkennen und nutzen
- Das EFA-Prinzip (die 3 mächtigsten Kommunikations-Instrumente)
- Ganzheitliche, rhetorische Sicherheit in jeder Situation
- Persönlichkeit aufbauen und greifbar zeigen
- Rhetorik, die mitreißt und begeistert
- Soziale Kompetenz als Kommunikationsinstrument
- Eigene Sprache / Worte effektiver einsetzen
- Die **PSYCHOLOGIE DES ÜBERZEUGENS**
was geht beim **KOMMUNIZIEREN** wirklich in uns vor?
- Bewusstwerden und Verstehen von Eigen- / Fremdwirkung
- Treffsicheres, typbezogenes Einschätzen von Gesprächspartnern
- Effektive und professionelle Kommunikation in jeder Situation
- Die 3 Stufen für effektivere Kommunikation (nach EK)
- Passende Argumente für jeden Gesprächspartner finden
- Die Funktion der Kommunikation wirklich verstehen und nutzen
- Zusammenhänge von Rhetorik u. Persönlichkeit verstehen
- Eigene Wirkung erkennen und optimieren
- Konfliktlösung / Konfliktgespräche sicher führen
- Die Macht von Anerkennung und Feedback nutzen
- Eigene Wirkung optimieren durch bewusste Körpersprache

Ziele: Durch Persönlichkeit **WIRKEN ÜBERZEUGEN BEGEISTERN**

Überzeugen alleine reicht heute oft nicht mehr aus. Wer seinen Erfolg wirklich langfristig sichern will, muss in der Lage sein, andere von sich, seinen Ideen, Visionen oder Produkten zu begeistern. In diesem Seminar beweisen wir Ihnen, dass auch Sie dazu in der Lage sind!



Besonderheiten:

1. Die EK-Methode (ideale Ergänzung von Seminar + Einzelcoaching)

Diese Methode verbindet Seminar und individuelles Einzelcoaching in idealer Weise. Ihr persönliches Feedback erhalten Sie nicht nur von der Gruppe, sondern zusätzlich von einem professionellen Coach unter vier Augen. Das so aufgezeigte, in Ihnen verborgene Potenzial können Sie im Seminar sofort umsetzen und testen. Ihre Fortschritte werden sichtbar.

Die EK-Methode bedeutet für Sie: **mehr Effektivität + Individualität + persönlichen Nutzen**

2. Potenzialanalyse / Persönlichkeitsprofil

Auf Wunsch können Sie im Vorfeld eine wissenschaftlich fundierte Persönlichkeitsanalyse erstellen lassen. Sie erhalten eine klare und nachvollziehbare, schriftliche Auswertung mit Ihrem individuellen Stärken- / Schwächenprofil, Motivationsfaktoren und Kommunikations-barrieren. Die Ergebnisse werden in Ihrem Coaching unmittelbar berücksichtigt. (Analysekosten: ab 175,00 EUR/ St. zzgl. MwSt.)

3. Persönliches Coaching bis 6 Monate nach dem Seminar

Ihr Entwicklungsprozess ist nach 3 Tagen nicht abgeschlossen. Darum haben Sie die Möglichkeit, ein speziell auf das Seminar und Ihre Fähigkeiten aufbauendes Coaching zu beanspruchen.

Stundensatz: 280,00 EUR zzgl. MwSt. und Spesen

4. 100 % Zufriedenheitsgarantie

Wenn Sie nach der Teilnahme am Seminar nicht zufrieden sind, dann erhalten Sie Ihre bezahlte Seminargebühr sofort zurück.

Ohne Wenn und Aber!

5. Pre-fair (Offenheit, Ehrlichkeit und Vertrauen von Anfang an)

Jeder, der an seiner Persönlichkeit arbeiten und an einem EK-Seminar teilnehmen möchte, soll dies auch tun können. Wenn Sie nicht in der Lage sind, die Teilnahmegebühr voll zu bezahlen, dann setzen Sie sich mit uns in Verbindung, wir finden einen Weg.

Das ist unser Pre-fair Modell. Tel.: 08504 – 922 462 Email: Info@ek-seminare.de

Investition: Seminargebühr: 1.950,00 EUR zzgl. MwSt.

In der Seminargebühr sind Tagungsgetränke, Kaffeepausen, Mittagessen und persönliche Seminarunterlagen enthalten.

Termine: 10. – 12..03.2107

Beginn 1.Tag: 10:00 Uhr

17. – 19..10.2107

Ende 3.Tag: ca. 15:00 Uhr



„Das beste Seminar, das ich bisher in diesem Bereich gemacht habe. Einfach SUPER!
Die EK-Methode spiegelt die Persönlichkeit wieder,
+ guter Einblick in die eigenen Verhaltensweisen,
+ super Tipps für die Zukunft.“

Brigitte M. Grassau
Seminarbewertung: Hervorragend

„Dieses Seminar hat mich sehr positiv überrascht. Ich nehme jede Menge Anregungen mit, sowohl für mich persönlich als auch beruflich. – Weiter so!

Die EK-Methode ist einfach super!“
Seminarbewertung: sehr gut
Heiko Rösler, Böhringer Ingelheim

„Ich bin etwas skeptisch in dieses Seminar gegangen und bin jetzt total überrascht, wie gut es Ewald gelang, uns alle dafür zu begeistern, an uns zu arbeiten. Am beeindruckendsten war die Flexibilität. Es gab keinen starren Ablauf, wir konnten alle mitgestalten. Durch die EK-Methode (individuelles Coaching) wird uns selbst deutlich, was wir noch an uns selbst verbessern können. Birgit gibt dabei sehr kompetente, trotzdem nicht aufdringliche Hilfestellung.“

Gerda B. Hutturm
Seminarbewertung: Hervorragend

„Am Besten beschreibt für mich das Wort <faszinierend> meine Meinung und Gefühle zu diesem Seminar.

Zur EK-Methode: Vielen Dank, hilft mir besser zu verstehen und meine Zukunft optimistisch zu planen und anzugehen.“

Seminarbewertung: hervorragend
Gerhard Wagner, Boehringer Ingelheim

Das sagen die Teilnehmer

„Ein Feuerwerk an Motivation und neuen Sichtweisen, absolut überzeugend und professionell! Übertrifft alles, was ich bisher an Seminaren kennen gelernt habe!

Zur EK-Methode: Professionalität und Einfühlungsvermögen auf höchstem Niveau.“
Georg S. Ihlerstein
Seminarbewertung: Hervorragend

„Da ich schon einige Seminare dieser Art mitgemacht habe, kann ich nur sagen, die Art und Weise, wie die Inhalte dieses Seminars an Beispielen und Übungen den Teilnehmern übergebracht werden ist einmalig. Ich habe noch nie ein besseres besucht!

Das Einzelcoaching (EK-Methode) war sehr wichtig, da ich in einem Dialog auf Vertrauensbasis für mich sehr viele Potentiale erkennbar wurden.,,

Seminarbewertung: hervorragend
Josef Schwaiger, BMW AG

„Kurzweilig, abwechslungsreich, unkonventionell. Ich habe viele Anregungen für meine Praxis mitbekommen

Zur EK-Methode: Ein absoluter Höhepunkt! Birgit ist ein hervorragender Coach!“

Dr. Oliver B. Frankfurt
Seminarbewertung: Hervorragend

„Präsentieren vor Menschen hat mir noch nie so viel Spaß gemacht, noch nie so viele Hemmungen genommen, wie in diesem Seminar! EK-Methode: Erstaunlich, wie präzise meine persönlichen Stärken / Schwächen abgebildet wurden und wie genau und individuell mit mir gearbeitet wurde.“

Seminarbewertung: hervorragend
Jörg Heelemann, Müllermilch

Hier können Sie dieses Seminar buchen:

www.ek-seminare.de / info@ek-seminare.de

Tel.: + 49 700 – 96 24 96 96 oder +49 8504 – 922 462