

Firma:  
Name:  
Straße:  
PLZ, Ort:  
Telefon:  
E-Mail:

- für ein Fensterkuvert vorbereitet -

ANTWORT

Zweisicht.Akademie  
Bähner & Schwertfeger  
Hirschenhofweg 14  
79117 Freiburg

Ich melde mich für die Fortbildung „**Professionelles Verhandlungsmanagement**“ vom 09. - 11. Februar 2017 verbindlich an. Die Teilnahmegebühr bezahle ich nach Rechnungseingang.

Ort, Datum

Unterschrift

## Über die Veranstalter

*Zweisicht* ist eine Freiburger Organisationsberatung mit den Schwerpunkten Konfliktmanagement und Zusammenarbeit.

Als Praktiker mit langjähriger Expertise unterstützen wir Unternehmen, soziale Einrichtungen und den öffentlichen Dienst mit Wirtschaftsmediation, Coaching, Teamentwicklung sowie umfangreichen Konfliktmanagement-Prozessen, wenn es knirscht. Mit der Einführung und Beratung von Konfliktmanagementsystemen begleiten wir kleine, mittelständische und Großunternehmen beim Aufbau nachhaltiger Strukturen für einen produktiven Umgang mit Konflikten.

Unsere langjährige Erfahrung im Umgang mit Konflikten sowie unsere Konzepte und Methoden für eine effiziente und gleichzeitig faire Zusammenarbeit geben wir in der *Zweisicht.Akademie* weiter. Wir trainieren Führungskräfte und Mitarbeiter/-innen rund um die Themen Kommunikation, Konfliktmanagement und Führung. Seit 2003 bilden wir in Wirtschaftsmediation nach den Standards und Ausbildungsrichtlinien des Bundesverbandes MEDIATION e. V. aus.

## Kontakt

*Zweisicht.Akademie*  
Christian Bähner & Elke Schwertfeger GbR  
Hirschenhofweg 14  
D- 79117 Freiburg

FON +49 (0)761 20 22 200  
FAX +49 (0)761 20 24 121  
WEB [www.zweisicht.de](http://www.zweisicht.de)  
MAIL [dialog@zweisicht.de](mailto:dialog@zweisicht.de)

Fortbildung

## Professionelles Verhandlungsmanagement mit Dr. Hansjörg Schwartz

09. – 11. Februar 2017

**zweisicht.akademie**

**E**rfolgreiches Verhandeln ist ein wesentlicher Baustein für unsere berufliche und private Zufriedenheit. Wir verhandeln täglich und häufig bleiben Zweifel, ob wir ein gutes Ergebnis für uns erreicht haben.

Verhandlungserfolg hängt dabei weniger von Talent oder persönlicher Begabung sondern vielmehr von systematischer Vorbereitung, strukturierter Durchführung sowie der kritischen Auseinandersetzung mit der eigenen „Verhandlungspersönlichkeit“ ab. An diesen drei Grundpfeilern setzt das Seminar an.

## Zielgruppe

Die Fortbildung richtet sich an Mediatoren, Coachs und Berater sowie an Praktiker aus der Wirtschaft, die für sich, ihre Auftraggeber oder ihr Unternehmen anspruchsvolle Verhandlungen führen.

## Ziel

- « Sie setzen systematisch die theoretischen Erkenntnisse auf praktische Verhandlungssituationen um.
- « Sie setzen sich mit Ihrem eigenen Verhandlungsprofil auseinander.
- « Sie sind in der Lage Verhandlungen selbstbewusst zu führen und die eigenen Verhandlungsergebnisse zu optimieren.

## Inhalte

- « Grundlagen wertschöpfenden Verhandeln
- « Emotionale Intelligenz in Verhandlungen
- « „Macht“ durch gute Gesprächsführung
- « Systematische Vorbereitung von Verhandlungen
- « Reflexion und Optimierung des persönlichen Verhandlungsstils
- « Souverän bleiben, auch wenn's schwierig wird
- « Teure Fehler und Manipulationen

*Das 2,5-tägige Training ist in hohem Maße praxisnah und erlaubt es den Teilnehmer/innen, das Gelernte sofort umzusetzen.*

## Der Trainer



Dr. Hansjörg Schwartz, geboren 1966, Studium der Psychologie. Seit 1995 tätig als Mediator und vor allem als Verhandlungscoach und Berater für Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Mediator BM® und Ausbilder BM®.

## Termin

Donnerstag, 09.02.2017, 10.00 – 18.30 Uhr  
Freitag, 10.02.2017, 09.00 – 18.00 Uhr  
Samstag, 11.02.2017, 09:00 – 13:00 Uhr

## Seminarort

Die Fortbildung findet in den Akademieräumen von Zweisicht im Freiburger Stadtteil Ebnet statt. Bei der Suche nach geeigneten Übernachtungsmöglichkeiten sind wir gerne behilflich. Bitte fragen Sie nach unserer Hotelübersicht.

## Ihre Investition

Die Fortbildung kostet 745,- EUR inkl. 19 % MwSt. Im Preis sind neben den Fortbildungskosten die Pausenverpflegung (ohne Mittag-/Abendessen) enthalten. Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung.

## Das „Kleingedruckte“

1. Die Anmeldung erfolgt schriftlich über das umseitige Formular oder unsere Website.
2. Sie erhalten eine Anmeldebestätigung. Erst dann ist Ihre Anmeldung wirksam.
3. Sie können das Seminar bis 16.01.2017 kostenfrei stornieren, danach ist der volle Betrag fällig oder Sie benennen einen Ersatzteilnehmer.
4. Sie erhalten ca. 14 Tage vor dem Seminar die letzten Informationen sowie die Rechnung.
5. Das Seminar kann bis 7 Tage vorher wg. zu geringer TN-Zahl (mind. 8) abgesagt werden. Kursgebühren werden Ihnen sofort erstattet.