

RATTLESNAKE CANYON™

Die Aufgabe

Während der Staub sich niedersetzt, sieht man, dass sich unten im Tal eine Versammlung direkt neben dem "General Store" in Rattlesnake Canyon gebildet hat. Ungeachtet der heulenden Winde der Prärie spricht der Sheriff leidenschaftlich zu den versammelten Einwohnern über ein Ereignis von großer Bedeutung: Den Siedlern und Händlern von Rattlesnake Canyon wird ein faszinierendes Angebot gemacht:

Die Einwohner haben vier Wochen Zeit, um das notwendige Material zum Bau der Eisenbahn und des Camps für die Gleisarbeiter heranzuschaffen. Das ist die einmalige Gelegenheit in ihrem Leben, Rattlesnake Canyon zu einem wichtigen Haltepunkt an einer häufig befahrenen Transportstrecke zu machen. Wenn sie Erfolg haben, erhalten die Gewinner Kapital für die Gründung eines neuen Geschäfts sowie die Besitzurkunde für 10.000 Morgen besten Eisenbahnlandes. Bei Misserfolg werden Sie von den rauen Bedingungen des Winters in Montana heimgesucht und haben eventuell keinen einfachen Zugang zu den Proviantvorräten mehr.

Während die Bilder und Klänge des Frontiergebirges sie umgeben, können die Teilnehmer durch eine Serie von Käufen und Verkäufen ihren Profit maximieren, bei denen es vor allem wichtig ist, viel Umsatz zu generieren.



Powering Performance Through Learning.

Der Inhalt

Was ist „Rattlesnake Canyon“?

Das schnelle, komplexe Programm zwingt die Teilnehmer, sich den Herausforderungen realer Marktszenarien zu stellen.

Die Teilnehmer von „Rattlesnake Canyon“ beschäftigen sich insbesondere mit folgenden Themen:

- Erarbeitung von Verkaufschancen und deren möglichst schnelle Wahrnehmung
- Verbesserung der Verkaufs- und Verhandlungsfähigkeiten
- Bildung von Partnerschaften im Vertrieb und damit Sicherung eines Wettbewerbsvorteils
- Angleichung von persönlichen und Team-Initiativen mit den Zielen der Firmenleitung um die Ergebnisse zu verbessern
- Optimierung der Vertriebsführung und Distributionsabläufe
- Einschätzung wechselnder Marktbedürfnisse und schnelles Reagieren, um knappe Termine zu halten

Wer sollte „Rattlesnake Canyon“ buchen?

„Rattlesnake Canyon“ ist hervorragend für Firmen geeignet, die Konferenzen, Meetings oder Events planen.

Es wurde für Gruppen von 20 bis zu 5000 Teilnehmern konzipiert.

Dabei ist die Position der Mitarbeiter innerhalb der Firma nicht relevant.

Die Gesamtzeit für Vorbereitung, Durchführung und Nachbesprechung kann, abhängig von Ihren Lernzielen, zwischen 3 und 4 Stunden betragen.



© and TM, Eagle's Flight, Creative Training Excellence Inc.

Not to be copied or reproduced without written permission. MAR399 0806

Das Ergebnis

Erhöhung der Verkaufsproduktivität

Verbesserung des Vertriebsmanagements

Erhöhung der Effektivität des Teams

Stärkung der Verhandlungstechniken

Aufbau effektiver Partnerschaften

Profitabilität maximieren, nicht nur Umsatz machen

Jacobi & White GmbH
Frankfurter Strasse 3b
38122 Braunschweig
Tel.: 0531 12 9999-6
Fax: 0531 12 9999-7
info@jacobi-white.de