

"WISSEN UND ERFAHRUNG...

KOMPETENZ



Wenn Sie mehr Projekte umsetzen wollen, als es Ihnen das Tagesgeschäft ermöglicht:

Mit großer Erfahrung und Kompetenz innerhalb der Holzwirtschaft und deren Zuliefererbranchen erkennen und fördern wir Ihre Potenziale schnell und zielgerichtet.

Individuelle Lösungskonzepte garantieren Ihnen sichere Zielerreichung.

Unternehmen und Menschen, die uns vertrauen, gewinnen Zeit und haben Erfolg.





"WENN NEUES ENTSTEHT...

MARKETING

... hängt der Erfolg auch davon ab, wie Markt und Kunden davon erfahren."

Produkte und Leistungen mit Alleinstellungsmerkmalen werden erst dann zu Verkaufsschlagern, wenn damit Emotionen geweckt werden können.

Wir sind Dialogpartner der Holz- und Baustoffindustrie, um Produkte und Leistungen auf Trends, Marktveränderungen und Verbraucherbedürfnisse abzustimmen.

Wir unterstützen Sie bei Produkteinführumgen, Messekonzepten, Gestaltung von Verkaufsunterlagen oder erarbeiten komplette Marketingstrategien für Sie.

So entlasten Sie Ihre Mitarbeiter bei voller Kostenkontrolle.



"DIE BEREITSCHAFT...

KOMMUNIKATION



Perfekte Mitarbeiter- und Verkaufsschulungen sind leicht verständlich, übersichtlich und immer auf dem neuesten Stand.

Lassen Sie Ihre Beratungs-, Seminarunterlagen und Produktpräsentationen von uns überarbeiten oder optimieren. Damit Lernen leichter fällt als Vergessen.

Auf Wunsch führen wir auch zielgruppenorientierte Verkaufsveranstaltungen (Profi-Mehrwerttage) bei und mit Ihren Kunden für Sie durch.



So qualifizieren Sie Ihre Kunden und steigern gleichzeitig Ihren Umsatz.



"PERSPEKTIVENWECHSEL...

MANAGERSEMINARE

...ermöglicht den Blick auf Werte, die bislang

Kaum ein Ziel wird auf direktem Wege erreicht. Hindernisse und Schwierigkeiten laden zum Perspektivenwechsel ein.

In speziellen Seminaren zeigen wir Führungskräften, wie sie Planung (Bewusstsein) und Emotion (Unterbewusstsein) zu mentaler Führungsstärke ergänzen können.

Das gibt Ihnen Sicherheit, bei Problemen und Schwierigkeiten, die richtigen Entscheidungen zu treffen und strahlt auf Ihre Mitarbeiter Souveränität und Professionalität aus.

Persönliche Entwicklung ist immer eine werthaltige Investition.

Fragen Sie gern nach unseren offenen Management-Seminaren.

unbeachtet geblieben sind."



"INDIVIDUELLES COACHING...

BUSINESSCOACHING

meißt, die Stärken und Potenziale des Einzelnen zu erkennen und zu fördern."

Jeder Mensch tickt aufgrund seiner Potenziale und Werte anders und jeder sieht die Welt mit seinen Erfahrungen aus anderer Sicht.

Individuelles Umsetzungs- und Führungskräftecoaching auf Basis der persönlichen Stärkenpotenziale hilft jedem seine eigene Lösung für den Arbeitsalltag zu finden.

Auf der Grundlage vertrauensvoller Partnerschaft finden wir für jeden seinen Weg zum Erfolg.

Lernen Sie uns in einem unverbindlichen Gespräch kennen.





"POTENZIALANALYSEN...

liefern die objektive Grundlage für individuelle Strategien."

ANALYSEN

Persönliche Entscheidungen werden stark von subjektiven Eindrücken beeinflusst. Darum greifen wir für eine objektive Bewertung auf erfolgreiche Analysetools zurück.

Vertriebspotenzialanalyse So arbeitet Ihr Vertriebssystem

Kommunikationspotenzialanalyse
So setzen Sie Kommunikationsinstrumente ein

Verhaltensanalyse
Diese Stärken können Sie nutzen

Motivanalyse
Das sind Ihre Antriebskräfte

EQ-Analyse
So ist Ihre emotionale Intelligenz



Die neutralen Ergebnisse helfen, sich selbst und andere besser zu verstehen.



"DIE WEITERGABE…

UNTERNEHMENSNACHFOLGE

... des Lebenswerks ist

Erfolgreiche Weitergabe von Lebenswerken ist kein Zufall, denn die Nachfolgeplanung ist eine unbekannte und existenzielle Herausforderung für jeden Unternehmer.

Einerseits soll die Firma erfolgreich bleiben, andererseits will sich der Unternehmer durch die Nachfolgeregelung wirtschaftlich absichern.

Als Coach und Berater geben wir Ihnen wertvolle Anregungen zu den ganzheitlichen Aspekten effektiver Planung und begleiten Sie bei diesem Prozess.

So vermeiden Sie Konflikte und sichern Ihr Lebenswerk für die nächste Generation.

wie eine zweite Firmengründung."





Potenziale fördern und verbinden = Erfolg von Mensch zu Mensch

KREATIVITÄT

BUSINESSCOACHING

VERTRIEBSKONZEPTE

PRODUKTENTWICKLUNG

DR. LACHE CONSULTING

Brunnerweg 16

83119 Obing im Chiemgau Telefon: 086 24 | 891 32-70 Telefax: 086 24 | 891 32-74

E-Mail: consulting@lache.de www.consulting.lache.de



MOTIVATION



