

Busch Sales Consult - Baden-Baden

Hans - Lothar Busch

Diplom - Kaufmann



1. Stationen

Führungstätigkeit in verschiedenen Positionen (4 Jahre)

Disziplinargesetzter mit bis zu **150 anvertrauten**

Mitarbeitern (2 Jahre)

Verkaufsleiter eines Vertriebsteams für elektronische

Investitionsgüter (4 Jahre)

Trainer, Coach und Moderator (20 Jahre)

Inhaber der **Busch Sales Consult** in Baden-Baden (16 Jahre)

Umsatzanteil mit Führungstrainings und Coaching: > 60%

2. Ausbildungen

Studium der Betriebswirtschaft, Vertiefung Marketing

Trainee-Ausbildung bei Mannesmann-Kienzle

Berater- und Trainerausbildung bei train GmbH, München

Ausbildung zum Systemischen Coach an der ETH, Zürich

3. Themenschwerpunkte im Bereich Führung

Führungstrainings vom Gruppenleiter bis zum Direktor

Anleitung zur Selbstreflexion von Führungskräften

Mitarbeiterführung in schwierigen Zeiten

Selbstorganisation und Mitarbeiterführung

Coaching als Führungsinstrument

Mit „weichen“ Führungsinstrumenten „harte“ (BWL-) Ergebnisse erzielen

Team Coaching (Indoor/Outdoor)

Moderation von Strategieworkshops für Abteilungen und Unternehmensbereiche

4. Referenzen:

Siemens, Fraunhofer-Gesellschaft, Thyssen Krupp, Bosch Siemens Hausgeräte, Ford, Deutsche Telekom, Nürnberger Versicherung, Deutsche Post, Nassauische Sparkasse, Bayerischer Rundfunk, Allianz Versicherung, Price Waterhouse Coopers (PwC), Bertelsmann, Avon, ADAC, Deutsche Post, Landesbausparkasse Bayern, Verschiedene Betriebskrankenkassen...