

BUSCH Sales CONSULT Baden-Baden

Hans - Lothar Busch

Diplom - Kaufmann



1. Stationen

Führungstätigkeit in verschiedenen Positionen (6 Jahre)

Vertriebsbeauftragter bei einem Investitionsgüter-unternehmen (2 Jahre)

Verkaufsleiter eines Vertriebsteams für elektronische Investitionsgüter (5 Jahre)

Coach, Trainer und Moderator (21 Jahre)

Inhaber der **Busch Sales Consult** in Baden-Baden (18 Jahre)

Erfahrung in der **Versicherungswirtschaft**: 20 Jahre

Umsatzanteil mit der **Versicherungswirtschaft**: > 60%

2. Themenschwerpunkte Versicherungsbranche

Verkaufstrainings zur Generierung von hochvolumigem Geschäft

Coaching für Vertriebsleiter zur Produktionssteigerung

Präsentationstechnik mit Schwerpunkt Überzeugungspräsentationen

Führungstraining für Verkaufsleiter und mittleres Management

Telefontraining / Telefoncoaching zur Terminvereinbarung

Moderation von Strategieworkshops für Vertriebsorganisationen

3. Spezialgebiete:

Neukundengewinnung (Gewerbe) in der Praxis (Telefon + Pers. Erstansprache vor Ort) mit konkreten Erfolgsbeispielen

Führungstrainings für Führungskräfte im Versicherungsaußendienst und Inhaber großer Agenturen

Trainings zur **messbaren Produktionssteigerung** für Agenturinhaber, Führungskräfte in der Ausschließlichkeit und Maklerbetreuern

Coaching von Agenturen und **Führungskräften** zur Leistungssteigerung in Verkauf

4. Referenzen:

Allianz Versicherung, ERGO Versicherung*, HDI-Gerling, Deutsche Telekom, NÜRNBERGER Versicherung, Deutsche Post, Nassauische Sparkasse, Inter Versicherung, Debis Risk Consult, ADAC, Gothaer Versicherung*, Deutsche Post, Landesbausparkasse Bayern, Zürich Versicherung*... .

*Agentur-Coaching