



Seminar 1: Exzellent präsentieren - *Menschen informieren und aktivieren*



Präsentationen sind Türöffner zum Erfolg!

Der persönliche Auftritt in der Präsentation ist die stärkste und wichtigste Komponente dabei. Dieses Seminar beschäftigt sich intensiv mit dem Faktor *Mensch* in der Präsentation. Trainieren Sie exzellent zu präsentieren.

Die Themen:

Was eine Präsentation braucht, um erfolgreich zu sein
Ein Aufbau, der immer funktioniert
Wirkungsziele definieren und die Dramaturgie festlegen
Analoge und digitale Visuelle-Hilfsmittel wirkungsvoll nutzen
Die gewünschte Auftrittswirkung festlegen
Richtig gut verstanden werden - Stimme und Artikulation
Die volle Aufmerksamkeit wecken: Mit Stimmführung aktivieren und lenken
On-Stage: Wie sie bei ihren Zuschauern sofort Aufmerksamkeit erzeugen
Mit Ausdruck und Präsenz sympathisch und dynamisch auf der Bühne agieren
Das Ende zum Finale machen

Ihr Nutzen:

Präsentationen selbstsicher und erfolgreich halten
Die Zuschauer wirklich ansprechen und mit ins Boot holen
Sich aus der grauen Masse abheben und klar informieren
Motivation wecken und Identifikation erzeugen
Die volle Aufmerksamkeit für Ihre Unternehmens- oder Vertriebspräsentationen erhalten
Mit Leadership-Präsentationen Mitarbeiter ansprechen, motivieren und mitnehmen

Umfang: 2 Tage
Max. 8 Teilnehmer

"Das WAS bedenke, (noch) mehr bedenke WIE"
-Wolfgang Johann Goethe-



Seminar 2

Persönliche Präsenz und Führungswirkung - *Menschen bewegen*



Erfolgreiches Leadership benötigt neben dem fachlichen Know-How, präzise und präzente Kommunikationsstärke. Souveränes Auftreten, Präsenz und eine bewusste Stimmführung, sind Soft-Skills erfolgreicher Führung. Führungskräfte stehen, wie der Hauptdarsteller im Theater, besonders im Fokus. Jede Geste und jede Betonung haben Bedeutung. In diesem Seminar lernen die Führungskräfte ihren Auftritt mit Bewusstsein und Technik, kongruent und passend, in Szene zu setzen - für mehr Führungswirksamkeit.

Die Themen:

Was Präsenz unbedingt braucht
Körperbewusstsein - der Schlüssel für eine starke Ausstrahlung
Status! - werden Sie zum intelligenten Akteur strategische Kommunikation
Den Auftritt bewusst definieren und in Szene setzen - Mind-Painting!
Leadership-Voice - Stimmkraft, Tempo und Artikulation für einen erfolgreichen Auftritt
Mit der Stimme gekonnt lenken und bewegen - Stimmführung
Ansprachen wirksam halten - das Team erreichen und mitnehmen

Ihr Nutzen:

Selbst-Bewusstes-Auftreten
Präzente Körpersprache
Bewusster Umgang mit der eigenen Stimme
Aktivierende und integrative Gesprächsführung
Steigerung der Motivationskraft und Verbindlichkeit
Starke Ansprachen halten
Erhöhte Führungswirksamkeit
Steigerung von Ausstrahlung und Charisma

Umfang 2 Tage
Max. 6 Teilnehmer

"Bereit sein ist alles!"

-Hamlet-

Shakespeare



Seminar 3: Sympathisch auftreten & präsentieren - *Menschen ansprechen*



Selbstsicheres Auftreten und das Unternehmen sympathisch zu präsentieren, ist in einem engen Wettbewerb ein entscheidender Erfolgsfaktor. Der Gedanke von "Service Excellence" durch eine bewusste Körpersprache und Stimmführung steht hier im Mittelpunkt.
Basis-Seminar für alle Mitarbeiter mit Kundenkontakt.

Die Themen:

Grundlagen der erfolgreichen Kommunikation
Die Selbstwahrnehmung steigern und profitieren
Körpersprache gezielter und bewusster anwenden
Die eigene Stimmwirkung kennen und erfolgreicher einsetzen
Sicher Präsentieren-mit persönlicher Note und sympathischer Beziehungsebene

Ihr Nutzen:

Mehr Bewusstsein für die eigene Kommunikation
Wechselwirkung zwischen Mental-, Körper- und Stimmwirkung verstehen
Beziehungsebene sicher non-verbal herstellen
Sympathie wecken, Wohlfühlfaktor erzeugen
Gespräche ansprechend führen
Im Verkauf, oder auf Veranstaltungen wie Messen eine sichere und sympathische Figur abgeben
Grundlagen der erfolgreichen Präsentation beherrschen

Umfang 2 Tage
Max 10 Teilnehmer

Ihr Trainer: Gunnar Haberland

- Spezialist für überzeugendes Auftreten und starke Auftritte
- Staatlich geprüfter Schauspieler
- Mehr als 10.000 Stunden Bühnenerfahrung
- Qualifizierter S.C.I.L. -Expert
- Zertifizierter Business-Trainer BDVT
- Zertifizierter Trainer persolog® Persönlichkeits-Modell
- Kompetent,
- Methodenmix aus Schauspiel, Rhetorik und Kommunikation

Nicht das passende dabei? Weitere Themen:

Seminar: S.C.I.L. - Diagnostik - Wie ich kommunikativ auf andere wirke und mein Repertoire erweitere

Seminar: Nonverbal führen mit emotionaler Intelligenz

Impulsvortrag: Präsenz! - weshalb analoge Präsenz in digitalen Zeiten so wichtig ist?

Impulsvortrag: Erfolgsfaktor Auftritt - wie machen es die Profis von der Bühne?