

ausgezeichnet mit dem

CeBIT 
INNOVATION
AWARD 1998

Gewinner CeBit Award

» Bestes Produkt des Jahres 1998 «

Gewinner PC Mobile Leser-Award 1997

PCMOBIL 1. Platz

» Durch Ihre Innovation und Durchsetzungs-
kraft haben Sie unseren
Jahresgewinn gerettet. «

Jürgen Egger, Fujitsu

FUJITSU

CHRISTOPH ULRICH MAYER
SPEAKER
MENTAL BUSINESS DESIGNER®

Kontakt

Dipl.-Ing.(FH)
Christoph Ulrich Mayer
Prof.-Messerschmitt-Str. 32 B
86159 Augsburg
Telefon: +49 (0)821 58 58 80
Fax: +49 (0)821 58 58 81
mail@christoph-ulrich-mayer.com
www.christoph-ulrich-mayer.com

„Die meisten erfolgreichen Ideen werden zunächst belächelt, denn bekämpft und schließlich kopiert.“



Gewinner CeBit Award
» Bestes Produkt des Jahres 1998 «

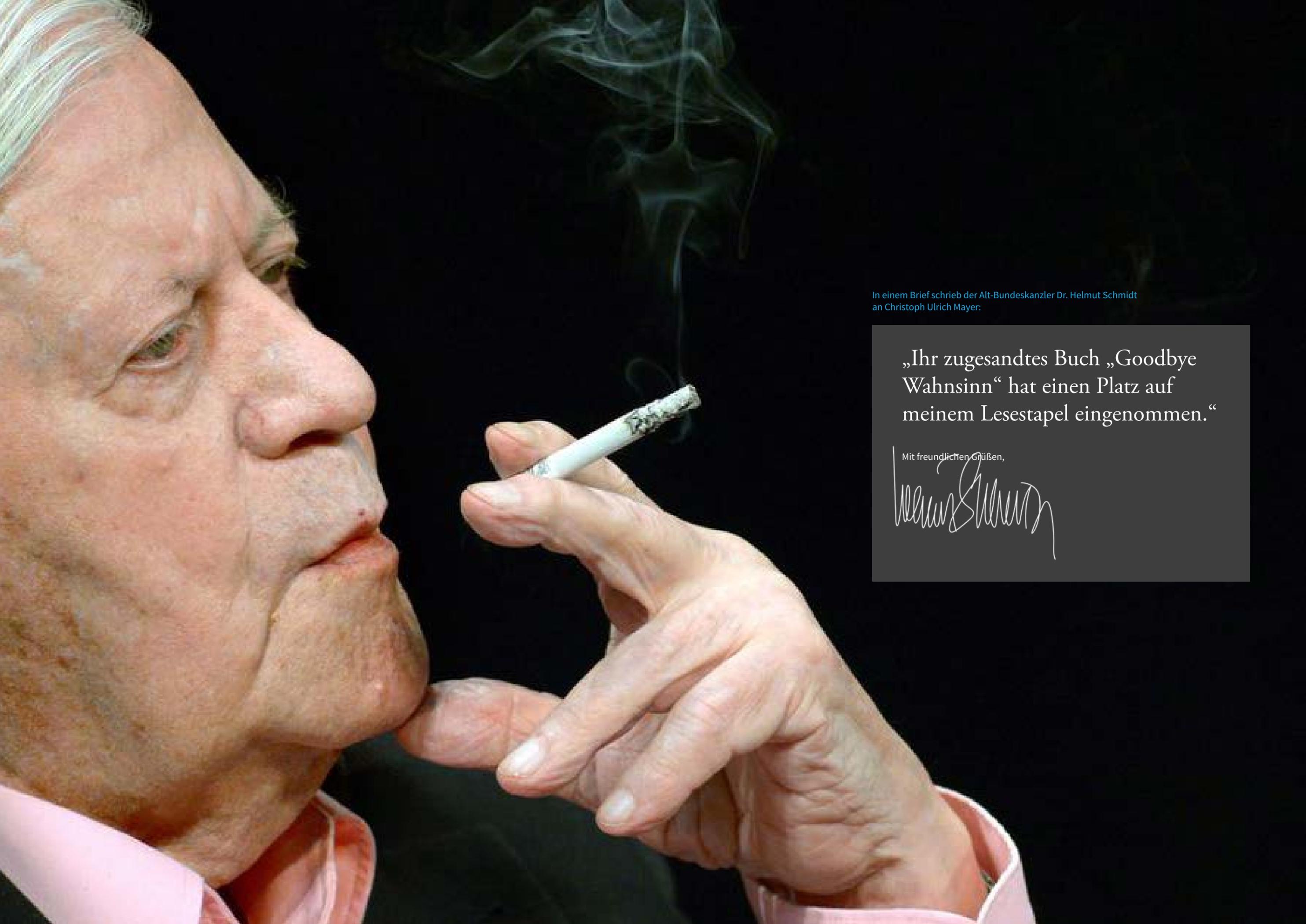
Statement von Marcus Giers, International Branding Producer:

„Die Wirtschaftsgeschichte ist reich an Produkten, die exakt dieses Schicksal teilen. Ein nahezu perfektes Beispiel liefert Christoph Ulrich Mayer, der mit seinem entwickelten Produkt Scenic Mobile 800 den Award Produkt des Jahres auf der CeBit‘1998 wurde. Wie war das nochmal mit dem Macbook Pro von Apple genau?“



INHALT

Christoph Ulrich Mayer Der Redner	8
Christoph Ulrich Mayer In Zahlen	10
Christoph Ulrich Mayer Vorträge	12
Christoph Ulrich Mayer Warum tun Sie das?	16
Christoph Ulrich Mayer Bedeutungsvolle Worte	18
Christoph Ulrich Mayer Mehrfach die Märkte herausgefordert	22
Christoph Ulrich Mayer Stationen	26
Christoph Ulrich Mayer Verrückt quergedacht	30
Christoph Ulrich Mayer Aus- und Weiterbildung	32
Christoph Ulrich Mayer Zufriedenheitsgarantie	34
Christoph Ulrich Mayer Das Buch	36
Christoph Ulrich Mayer Das Kurzinterview zu seinem Buch	38



In einem Brief schrieb der Alt-Bundeskanzler Dr. Helmut Schmidt an Christoph Ulrich Mayer:

„Ihr zugesandtes Buch „Goodbye Wahnsinn“ hat einen Platz auf meinem Lesestapel eingenommen.“

Mit freundlichen Grüßen,

Christoph Ulrich Mayer Der Redner

Wenn am Anfang eine Idee keinen Widerspruch hervorruft, dann gibt es für sie keine Hoffnung! Deshalb hatte ich meist mit verwegenen Ideen die größten Erfolge...

Christoph Ulrich Mayer

Über Christoph Ulrich Mayer

Egal ob Europa, USA, China oder Taiwan: Die Expertise und das fachliche Knowhow von Christoph Ulrich Mayer ist rund um die Welt gefragt, denn er ist einer der renommiertesten europäischen Managementberater und ein gefragter Redner. Mutig genug, um anders zu denken, verwegend genug, um zu glauben, er könne die Welt verändern und talentiert genug, es tatsächlich zu tun! Hier der Beweis: 1998 war es Christoph Ulrich Mayer, der für das Produkt des Jahres auf der CeBit verantwortlich war. Für Mayer jedoch noch lange kein Grund, sich zurückzulehnen. Ganz im Gegenteil! Mit der von ihm entwickelten BRIGHT-Methode® avancierte er als Mental Business Designer® zur Nummer 1 in Europa. Durch seine Arbeit mit Marktführern und solchen, die es werden wollen, kennt er die unterschiedlichsten Denkweisen und Wertesysteme verschiedener Wirtschaftskulturen. Mayer's Überzeugung: „Best in Class ist das Minimum.“ Mittelmaß gewinnt nie, eben weil Erfolg nicht durch mitlaufen, sondern vor allem durch voranmarschieren entsteht und so lange Menschen, Marken und Unternehmen nur das bieten, was alle bieten, bekommen sie auch nur das, was alle bekommen – durchschnittliche Ergebnisse. Christoph Ulrich Mayer ist ein Virtuose seines Fachs. Als Redner provoziert und polarisiert er zwar gerne, doch seine Vorträge waren, sind und werden immer ein Feuerwerk

von Managementimpulsen sein – Ein besonderes Highlight für jede Veranstaltung.

Der Redner

Christoph Ulrich Mayer, ein Visionär, Manager und Unternehmer, mehrfach mit höchsten Auszeichnungen international geehrt, berichtet aus dem Erfahrungsschatz eines außergewöhnlich inspirierenden Top Speakers. In seinen unvergleichlich provozierenden und inspirierenden Vorträgen, entschlüsselt er das Geheimnis Markterfolg von Marktführern, Hidden-Champions und solchen, die es werden wollen und gibt die Geheimnisse preis, die so offen wohl niemand sonst je aussprechen würde. Als Mental Business Designer® bringt Mayer die Dinge auf den Punkt, anregend, fundiert und gleichsam unterhaltend. Er weiß, wie man Business-Erfolg vom Zufall trennt. Dynamisch in seinem Stil und voller Begeisterung ist er mit Garantie ein unvergesslicher Höhepunkt auf Ihrer Veranstaltung.

Der Berater

Die Frage aller Fragen ist: Warum nutzen manche Menschen und Unternehmen Chancen und andere nicht? Christoph Ulrich Mayer weiß es! In mehr als 20 Jahren internationaler Managementenerfahrung hat er DIE mentalen Leitsätze ausfindig gemacht, die Leistungsführer vom Mittelmaß unterscheiden. Das Problem: Auch

(und gerade) erfolgreiche Persönlichkeiten stoßen manchmal ganz unverhofft an Grenzen, die ihnen häufig unerklärlich sind. Grenzen, die von außen gesetzt wurden oder nicht selten sogar psychische, innere, von Menschen selbst gesetzte Grenzen sind. Viele Manager, Unternehmer und Führungskräfte kennen das Gefühl von Stagnation und Blockaden daher auch nur zu gut. Dabei liegt es in der Natur des Menschen und des Unternehmers, Hindernisse zu überwinden und sich entfalten zu wollen. Als gefragter Managementstratege weiß Christoph Ulrich Mayer genau diese Hindernisse zu überwinden. Als Coach hat er bereits ambitionierte Mittelständler und große Unternehmen wie MAN, Siemens oder Zeiss beraten. Doch egal ob Großunternehmer oder Mittelständler, in einem sind sich alle einig: Wer mit Mayer zusammenarbeitet, wird Grenzen überwinden und Durchbrüche erleben... Garantiert!

Marktführer

Die Zusammenarbeit mit vielen internationalen Marktführern (und solchen die es werden wollen) haben Mayer den Ruf des konsequent praxisorientierten Mental Business Designers® eingebracht. Davon profitierten bisher beispielsweise Konzerne wie Liebherr, Zeiss, Siemens, MAN, Fujitsu oder Energieriesen wie EnBW. Als Mental Business Designer® entschlüsselt Christoph Ulrich Mayer den wahren

Mythos Markterfolg.

Der Buchautor

Provozieren, polarisieren, anklagen: Die Erfolgsformel, um Bestseller zu produzieren! Dass Mayer darüber hinaus geht und Lösungen anbietet, ist ein Grund, weshalb Christoph Ulrich Mayers Buch „Goodbye Wahnsinn - Vom Kapitalismus und Kommunismus zum menschengerechten Wirtschaftssystem“ bei Amazon bereits nach kurzer Zeit vollständig vergriffen war. Sogar der Denker und Herausgeber der Zeit, Altbundeskanzler Dr. Helmut Schmidt, bedankte sich in einem persönlichen Brief für dieses außergewöhnliche Werk. In seinem Buch widerlegt Bestseller-Autor Mayer die unglaublichen Erzählungen von der Alternativlosigkeit politischer Entscheidungen und des Wirtschaftssystems. Er zeigt Wahrnehmungsfiler auf, die selbst gestandene Volkswirte blind machen, in der Absicht, mit einer durchgängigen Argumentation ein umfassendes Bild zu zeichnen. Mayer bringt Lösungen für viele Probleme der heutigen Gesellschaft und entwickelt neue Ideen gegen festgefahrene Denkmuster elitärer Strukturen. Ein Muss für jeden, der internationale Wirtschaftsmärkte verstehen will!

Gastdozent und Lehraufträge

Christoph Ulrich Mayer übernahm als Dozent bereits mehrere Dutzend Lehraufträge an verschiedenen europäischen Bildungseinrichtungen. Unter anderem hielt er Vorlesungen über Management und Verhandlungstechniken. Als wissenschaftlich interessierter Unternehmer beschäftigt er sich mit den neusten Erkenntnissen der Neurowissenschaften und erklärt die phänomenale Wirksamkeit empirisch erforschter mentaler Businessstrategien innerhalb der internationalen Wirtschaftsmärkte überraschend verständlich, narrativ in seinem Vortragsstil aber vor allem ermutigend und praxisorientiert.



Christoph Ulrich Mayer In Zahlen



„Durch ihn habe ich begriffen, wie Tatkraft und philosophische Tiefe zusammenwirken können, um den Unterschied auszumachen.“



Martin M. MAN

Christoph Ulrich Mayer motiviert und verhilft Unternehmen und Unternehmern zu Top-Innovationen, sowie zu Top-Business-Modellen und herausragendem Erfolg.“

Hinter Unternehmenserfolg stehen immer starke Menschen. Freie, kraftvolle Persönlichkeiten wie Steve Jobs, Elon Musk oder Richard Branson haben nicht nur herausragendes vollbracht, sie führen auch ein erfülltes Leben. Christoph Ulrich Mayers Arbeit ist u.a.:

„Ihre inneren und äußeren Zwänge aufzulösen, sich über Ihre wahren Lebensziele klar zu werden und Ihr Leben selbstbewusst und selbstbestimmt zu gestalten.“

Christoph Ulrich Mayer, ein Top-Experte, Redner und Berater mit:

- einem spannenden & außergewöhnlichen Thema
- einem perfekt ausgereiften & wirksamen Vortragskonzept, Workshop-, Trainings- und Coachingprogramm
- einer langjährigen internationalen Erfahrung
- einer Leidenschaft für Erfolg und Leben
- einer Botschaft

1968 Geburtsjahrgang

18 Millionenprojekte geleitet

942.000 bisher gesammelte Flugmeilen

222 Antworten auf Fragen unserer Zeit

12 Jahre Tätigkeit/Erfahrung in Europäischen Bildungseinrichtungen

608 Seitenanzahl seines Buches

184 Körpergröße in cm

12 Jahre als Dozent tätig

567 Seminare und Coachings

6 Patente

20 bereiste Länder bis heute

460.000 Suchergebnisse/Einträge bei Google

44 Schuhgröße

30.000 zurückgelegte Kilometer durch D. CH. und A. pro Jahr



Christoph Ulrich Mayer Vorträge

VORTRÄGE:

- Events
- Führungskräfte tagungen
- Keynote-Vorträge
- Kick-off-Veranstaltungen
- Kongresse
- Kundenveranstaltungen
- Mitarbeiterveranstaltungen
- Verbandstreffen
- Vertriebsmeetings
- Dinner-Speeches

SEMINARE:

- Seminare mit gemischten Teilnehmergruppen
- Einzel-Seminare

COACHINGS:

- Individuelle Persönlichkeits-Coachings

Christoph Ulrich Mayer ist rund um die Welt gefragt. Er ist einer der renommiertesten europäischen Managementberater – mutig genug, um anders zu denken, verwegen genug, um zu glauben, er könne die Welt verändern und talentiert genug, es tatsächlich zu tun. In seinen Vorträgen nimmt er seine Teilnehmerinnen und Teilnehmer auf eine ganz besonders mitreißende und aktivierende Reise mit. Wohin? Dorthin, wo sie schon immer geträumt haben zu sein, auch wenn sie sich bisher nicht vorstellen konnten, diese Träume jemals in die Realität umsetzen zu können.

VORTRAGSTHEMEN:

THEMA 1:
*BE BRIGHT
– selbstbewusst und souverän – immer und überall*

Ein Selbstbewusstsein, für das sie jeder beneidet? Ein Selbstbewusstsein, das Ihnen völlig neue Türen zum Erfolg öffnet? In diesem Vortrag lernen Sie von Christoph Ulrich Mayer, wie das geht! Erlangen Sie ein Selbstbewusstsein, das Ihnen in jeglichen Lebensaspekten hilfreich sein wird, um sich völlig neu und endlich erfolgreich zu positionieren. Lernen Sie in nur vier Schritten mit dem BRIGHT-Training, endlich erfolgreich zu werden!

1. Schneller Erfolg: Wie kommt man in 2 Minuten aus akuten Stressgefühlen heraus, z. B. vor einem Bewerbungsgespräch.

2. Schlüsselsituationen emotional positiv aufladen: Statt Angst, unsicherer Stimme, Blockaden oder Schweißausbrüchen vor wichtigen Geschäftsterminen, werden die Emotionen in Vorfreude, Kraft, Selbstsicherheit, Selbstvertrauen, Freundlichkeit usw. umgewandelt.

3. Echtes Selbstbewusstsein: Wer sind Sie wirklich? Befreien Sie sich und erschaffen Sie Ihr neues, erfolgreiches Ich. Gewinnen Sie Klarheit darüber, wer Sie sind, wonach Sie Ihr Leben ausrichten wollen und setzen Sie Ziele.

4. Selbstbewusst wirken: Woran erkennen Menschen Ihre Kompetenz oder Ihr Selbstbewusstsein? Verändern Sie bewusst Ihre Körperhaltung, Stimme und Sprache, um schon beim ersten Eindruck Erfolg und Souveränität auszustrahlen.

THEMA 2:
*THE REALITY DESTORTIONFIELD
so schaffen Sie neue Realitäten für die Märkte von morgen*

Sie sind die da Vinci's des 21. Jahrhunderts. Kaum ein anderer Unternehmer wird so mit Innovation und Kreativität in

Verbindung gebracht, wie Steve Jobs oder Elon Musk. Ihre Unternehmen gehören zu den zukunftsträchtigsten der Welt! Welche Produkte konnten jemals schon vor Erscheinung und trotz hoher Preise oder Fehlfunktionen so überzeugen, wie die von Apple oder Tesla? Der erfolgreiche Unternehmer, Redner und Autor Christoph Ulrich Mayer, der bereits 1998 für das Produkt des Jahres auf der CeBit verantwortlich war, hat die entscheidenden Grundprinzipien entschlüsselt, mit denen Musk und Jobs zu den innovativsten Unternehmern unserer Zeit wurden. Träume wahr werden lassen oder auch nur das tun, was man wirklich liebt – alles Dinge, die man lernen kann! Begeistert und gleichsam inspirierend, zeigt Mayer, wie man vorwärts gerückt und dabei dennoch konzentriert und fokussiert neue Realitäten für die Märkte von morgen schafft.

THEMA 3:
*VERSCHLUSSACHE MENSCH
Grenzen überwinden und Durchbrüche erleben – für ein Leben jenseits der Masse*

Die meisten Menschen lassen ihr Leben durch ihre Vergangenheit bestimmen. Sie erzählen Geschichten von ihrem Leid, ihren Problemen und aus ihrer Kindheit. Negative Emotionen, die sich auf ihr ganzes Leben auswirken, ohne, dass sie es überhaupt merken! Die Folge: Sie stagnieren oder noch schlimmer, sie tun das, was alle tun und bekommen deshalb auch nur das, was alle bekommen – Durchschnitt. Christoph Ulrich Mayer hat das Problem herausgefunden und wird Sie motivieren, zu neuen Dimensionen aufzubrechen. Dimensionen, in denen Sie Ihr Leben ab sofort nicht mehr durch Ihre Vergangenheit, sondern durch Ihre Visionen bestimmen.





„Auch in Taiwan ist die Expertise von
Christoph Ulrich Mayer gefragt!“

Christoph Ulrich Mayer Warum tun Sie das?

Interview Christoph Ulrich Mayer

In Ihrem Vortragsthema „The Reality Distortion Field“ spielen Sie unter anderem auf die außergewöhnlichen Erfolgsstrategien von Elon Musk und Steve Jobs an. Was waren Ihrer Meinung nach die wichtigsten Grundprinzipien mit denen Musk und Jobs zu den innovativsten Unternehmern unserer Zeit wurden?

Christoph Ulrich Mayer: „Den Begriff ‚Reality Distortion Field‘ haben Mitarbeiter von Steve Jobs bei Apple geprägt. Wenn er den Raum betrat, waren die Experten sicher, dass eine unumstößliche Realität

„Jobs war einfach resistent gegen Widersprüche und Hindernisse...“

gegen Jobs Pläne sprechen wird. Wenn er den Raum verließ, war auf einmal alles ganz anders und alle wunderten sich, wie er das bloß macht. Jobs war einfach resistent gegen Widersprüche und Hindernisse. Es gibt viele Dinge, die ein Steve Jobs, Elon Musk oder auch Richard Branson tun bzw. anders machen, als andere. Eines fällt aber auf: Nahezu alle großen, erfolgreichen Unternehmer haben oder hatten eine klare Vision von der Zukunft und haben sich durch nichts davon abhalten lassen, diese Vision zu verfolgen. Die Kunst dabei ist aber zum Einen, die Vision so zu gestalten, dass sie tatsächlich tragfähig und erfolgreich umsetzbar ist, und zum anderen, die geistige Kraft zu haben, unbeirrbar seinen Weg zu verfolgen. Der Weg ist deswegen nicht immer leicht. Die meisten ‚Großen‘ haben deshalb auch mindes-

tens eine große Pleite erlebt. Es ist ein Weg des Lernens, das was bleibt, ist aber der Fokus auf das, was am Ende steht. Meine Aufgabe in diesem Seminar sehe ich darin, den klaren Fokus zu finden, zu einem kraftvollen Bewusstsein zu verhelfen und auch darin, die Vision, Produktidee und/oder Unternehmensausrichtung so zu optimieren, dass sie funktioniert.“

Wieso nutzen einige Chancen und andere nicht?

Christoph Ulrich Mayer: „Ich glaube, wir alle haben das schon beobachtet: Der Eine bekommt eine Chance, erkennt und ergreift sie einfach. Der Andere zögert, weil er sich nicht sicher ist oder weil er im Innersten glaubt, es nicht wert zu sein. Viele erkennen ihre Chancen überhaupt gar nicht, weil man dazu geistige und emotionale Klarheit braucht. Wenn einmal das Bewusstsein über sich selbst, sprich wer man ist und wohin man will, gewonnen hat, erkennt man Chancen. Zum Ergreifen der Chancen braucht man die richtigen Emotionen – und den inneren Glauben an sich selbst. Jeder steckt manchmal in einer schwierigen Situation z. B. ein wichtiges Kundengespräch, Besprechungen, Prüfungen, Bewerbungsgespräche. Man wird plötzlich nervös. Unser Gehirn blockiert uns, weil es in Angstmustern gefangen ist. Wir haben nicht die richtigen Einfälle, unsere Körpersprache spricht Bände und am Ende steht dann das ‚Versagen‘. Deshalb arbeite ich in meinen Trainings daran, sich für genau diese Schlüssel- und Problemsituationen positive Emotionen anzutrainieren. Einer

der vielen Tricks dabei ist, die Emotionen an den Stellen ‚umzulenken‘, wo Psyche und Körper beginnen, negativ zu reagieren. Und dann wäre da noch das Problem mit dem Selbstwert. Forschungen haben gezeigt, dass z. B. Liebesbeziehungen nur zwischen Menschen existieren, die einen ähnlich starken Selbstwert haben. Partnerschaften von Menschen mit niedrigem zu Menschen mit hohem Selbstwert

„Nahezu alle großen, erfolgreichen Unternehmer haben oder hatten eine klare Vision von der Zukunft und haben sich durch nichts davon abhalten lassen.“

gibt es fast nicht. Genauso ist es bei Geschäftsbeziehungen oder bei Verkaufsgesprächen. Fehlt das Selbstwertgefühl, verhält man sich zurückhaltend und widersprüchlich, der Gesprächspartner bekommt ein schlechtes Bauchgefühl, weshalb man letztendlich scheitert. Ebenfalls problematisch ist, dass wir in einer Welt aufgewachsen sind, in der gewohnheitsmäßig Probleme im Außen gesucht und bekämpft werden. Das hat den Vorteil, dass man sich glauben machen kann, dass man selbst mit den Problemen nichts zu tun hat und dass man alles durch äußere Handlungen beeinflussen kann. Der Nachteil ist jedoch, dass man oft nicht erkennt, dass die meisten Probleme durch die eigene innere Haltung geschaffen oder ge-

löst werden.“

Sie sind erfolgreicher Mentor und Coach. Also haben Sie offensichtlich die richtigen Entscheidungen getroffen und Chancen genutzt. War das immer so oder gibt es rückblickend Entscheidungen, die Sie bereuen?

„Unser Gehirn blockiert uns, weil es in Angstmustern gefangen ist.“

Christoph Ulrich Mayer: „Wenn ich sagen könnte, worauf ich hätte verzichten können, um da hin zu kommen, wo ich jetzt bin, könnte ich diesen einen Schritt vielleicht bereuen. Letztlich habe ich aber die Schwächen, Fehlentscheidungen und Niederlagen gebraucht, um zu lernen und zu wachsen. Erfahrung macht klug! Natürlich wäre es ein Traum gewesen, wenn ich das, was ich jetzt weiß und die Methoden, die ich jetzt habe schon als Kind oder Jugendlicher gekannt hätte. Dann hätte ich sehr schnell sehr viel erreicht. Aber wer weiß, ob ich mich dann in Zufriedenheit zurückgelehnt hätte. Gerade für Menschen wie mich, die anderen helfen wollen, ihren eigenen Weg erfolgreich zu gehen, ist es wertvoll, all' die Hindernisse am eigenen Leib zu erfahren und zu überwinden. Ich persönlich habe immer wieder zu -

erst alle Möglichkeiten ausgeschöpft, bevor ich eine wirkliche Lösung fand. Dadurch kenne ich die effektivsten Wege und kann auch Menschen mit sehr unterschiedlichen Herausforderungen helfen. Ohne diesen Weg wäre das nicht in der gleichen Qualität möglich.“

Haben Sie ein Beispiel für eine dumme Entscheidung, die Ihnen letztendlich viel gebracht hat?

Christoph Ulrich Mayer: „Oh ja! Ich war im Gebirge zelten und ich habe mein Zelt in einem 100 Meter breiten Flussbett aufgeschlagen, als dort nur ein kleines Rinnal war. Eine Stunde später fing es leicht an zu regnen. Ich dachte noch ‚Sei vorsichtig, das Wasser

sammelt sich in Gebirgen schnell und kann im Bach münden‘. Aber eine andere Stimme sagte ‚Beruhige Dich, es ist schon spät und es wird schon nichts passieren‘. Ich blieb.

„Wenn ich sagen könnte, worauf ich hätte verzichten können, um da hin zu kommen, wo ich jetzt bin, könnte ich diesen einen Schritt vielleicht bereuen.“

Kurze Zeit später wachte ich auf, fasste neben mich – überall Wasser! Noch während ich das Zelt aufmachte, spülte ein reißender Strom das komplette Zelt um. Ich habe es gerade noch herausgeschafft, wurde aber trotzdem mitgerissen. Mit aller Willenskraft habe ich meine Tasche und meinen Rucksack festgehalten, versuchte irgendwo Halt zu finden. Zum Glück ragte ein Baumstamm in den Fluss, an dem ich mich festhalten und ans Ufer retten konnte. Es war stockfinster, ich hatte nur noch einen Schuh an, Schlüssel, Geldbeutel und alle Papiere waren weg. Ich hatte nichts, war allein in der Wildnis der Verzweiflung nah. Trotzdem habe ich eine solche Kraft, Entschlossenheit, Furchtlosigkeit und Klarheit gespürt, wie nie zuvor in meinem Leben! Ich begriff, dass es egal ist, was ich habe oder wie die Umstände sind, solange ich da bin, finde ich immer einen Weg – für jedes Problem, aber vor allem, um ein schönes Leben zu haben.

Das war eine der wertvollsten Erfahrungen meines Lebens, geboren aus einer für mich sichtbar WIRKLICH dummen Entscheidung.“



Christoph Ulrich Mayer Bedeutungsvolle Worte

gesammelt von Christoph Ulrich Mayer:

» Ein Glaube kann Ihre Welt, ja sogar die Welt verändern. Der Glaube an sich selbst. «

**MAN KANN VERLIEREN.
ABER SCHON AN SICH SELBST ZU SCHEITERN,
IST AUF DAUER UNVERZEHLICH.**

» An der Oberfläche nennt man es Misserfolg. Unter der Haube aber ist es mangelnder Selbstwert. «

» Intelligenz, gute Taten, Wissen, Fähigkeiten – bleiben unbemerkt ohne Selbstbewusstsein. «

» Eine echte Entscheidung ist weit mehr als ein paar gedachte Worte. Sie geht tiefer. «

**IHRE INNERE KRAFT WÄCHST AUTOMATISCH,
WENN SIE NACH IHREN WERTEN LEBEN.**

» Liebe entsteht nur in Ihrem Inneren. Die Liebe von außen regt Sie lediglich an, in sich Liebe zu fühlen. «

» Geben Sie Ihrem Leben eine Vision, die größer ist als all das, was Sie zurückhält. «



» In Ihrem innersten Kern sind Sie noch nie im Leben verletzt worden. Wenn Sie diesen Kern einmal erlebt haben, verwandelt sich alles. «

OHNE DEN GLAUBEN AN SICH SELBST KÖNNEN SIE ANDERE NICHT ÜBERZEUGEN.

» Verkaufen Sie noch oder helfen Sie Ihren Kunden mit Ihrer Vision und Leidenschaft? «

» Was ist der Sinn, den Sie Ihrem Leben geben? Was ist die Kraft, die Sie treibt? «

» Ein Quäntchen Selbstwertgefühl ist uns zum Fortkommen in der Welt mehr wert als ein Zentner Wissen und Können. «

» Selbstwertgefühl ist das Gefühl, wertvoll zu sein und hat nichts mit anderen gefallen, andere abwerten oder andere bewundern zu tun «

SIE ALLEIN BESTIMMEN, OB SIE WERT-VOLL ODER WERT-LOS SEIN WOLLEN .

» Was einer für sich selbst ist, was ihn in die Einsamkeit begleitet und was keiner ihm geben, oder nehmen kann, ist offenbar für ihn wesentlicher, als alles, was er besitzen, oder auch, was er in den Augen anderer sein mag. «

» Für die Welt sind Sie irgend jemand, aber für irgend jemanden die ganze Welt. «

» Wollen Sie dankbar sein gegen die Götter und dankbar für deinen bisherigen Lebensgang, so denke daran, wie viele Sie überholt haben. «

» Sie kennen sich aus mit Dow Jones und mit Dax. Wissen Sie eigentlich, wie hoch Sie selbst im Kurs stehen? Vielleicht sind Sie viel viel mehr wert, als Sie glauben. «

DAS WICHTIGSTE IM LEBEN KÖNNEN SIE SICH NUR SELBST GEBEN: IHREN SELBSTWERT.

» Der schönste Zeuge Ihrer Schöpfungen ist: was Sie aus Ihrer eigenen Kraft geworden sind. «

» Zum Selbstgefühl erwachen, heißt schon frei sein. «

» Jeder ist in erster Linie einzig. Er muss wissen, was er sich selbst schuldig ist. Die anderen gehen ihn in keiner wesentlichen Frage je in erster Linie an. «

WIR HABEN NUR DAS, WAS WIR SIND, ABER WIR SIND MEHR, ALS WIR HABEN.

» Erkennen Sie sich selbst an! «

» Früher galt ich bei andern, jetzt gelte ich mir selbst etwas. Viele ziehen das erste, wenige das zweite vor. «

» Wer seinen Wert kennt, kann auch andere davon überzeugen. «

» Die entscheidende Frage ist doch: gibt es ein Leben VOR dem Tod? «

ES WIRD IMMER JEMAND GEBEN, DER DAS BRAUCHT, WAS SIE IHM GEBEN!

» Aus unserem Bewusstsein entstehen Gedanken, aus Gedanken werden Taten, letztlich formen wir die Welt mit unserem Bewusstsein. «

» Beklagen Sie sich nicht über die Dunkelheit. Zünden Sie eine Kerze an. «

» Im Leben gibt es etwas Schlimmeres als keinen Erfolg zu haben: Das ist, nichts unternommen zu haben. «

» Das beste Mittel, jeden Tag gut zu beginnen, ist: beim Erwachen daran zu denken, ob man nicht wenigstens einem Menschen an diesem Tage eine Freude machen kann. «

ALLE HINDERNISSE UND SCHWIERIGKEITEN SIND STUFEN, AUF DENEN WIR IN DIE HÖHE STEIGEN.

» Achten Sie sich selbst, wenn Sie wissen wollen, dass andere Sie achten! «

» Niemand weiß, was er kann, wenn er es nicht versucht. «

» Was wir am Ende unseres Lebens bereuen ist meist nicht, was wir getan haben, sondern all das was wir nicht getan haben. «

Christoph Ulrich Mayer Mehrfach die Märkte herausgefordert

Nach dem Studium in Augsburg, baute Christoph Ulrich Mayer mehrere eigene Unternehmen auf und wurde Inhaber von 6 zukunftsweisenden Patenten. Eines seiner entwickelten Produkte platzierte er nach kurzer Zeit unter den TOP 10 der internationalen Spitzentechnologie, wofür Mayer u. a. mit dem CeBit-Award für das Produkt des Jahres in Hannover ausge-

zeichnet wurde. Parallel dazu wurde er internationaler Management- & Unternehmensberater, der weltweit größten global Player und Marktführer.

Über die meisten seiner Mandate darf Mayer aus nachvollziehbaren Gründen nicht öffentlich sprechen. Bei den Namen der beratenen Top-Managern verhält es

sich genauso – no comment. Heute spricht Christoph Ulrich Mayer vor nationalen wie internationalen kleinen mittelständischen Unternehmen und Unternehmen sowie auf Events und Veranstaltungen bei nationalen und internationalen Großkonzernen rund um die Welt.



» Selbstvertrauen gewinnt man dadurch, dass man genau das tut, wovor man Angst hat, und auf diese Weise eine Reihe von erfolgreichen Erfahrungen sammelt. «

» Bei jedem Atemzug stehen wir vor der Wahl, das Leben zu umarmen oder auf das Glück zu warten. «

» Gehen Sie nicht, wohin der Weg führen mag, sondern dorthin, wo kein Weg ist, und hinterlassen Sie eine Spur. «

» Wir bringen nichts mit, wenn wir geboren werden und wir nehmen auch nichts mit, wenn wir gehen. Aber wir können goldene Spuren hinterlassen. «

**AUCH AUS STEINEN,
DIE EINEM IN DEN WEG GELEGT WERDEN,
KANN MAN SCHÖNES BAUEN.**

» Geben Sie jedem Tag die Chance, der schönste Ihres Lebens zu werden. «

» Nicht den Tod sollte man fürchten, sondern dass man nie beginnen wird, zu leben. «

» Zuerst ignorieren sie Sie, dann lachen sie über Sie, dann bekämpfen sie Sie und dann gewinnen Sie. «

**WER KÄMPFT, KANN VERLIEREN.
WER NICHT KÄMPFT, HAT SCHON VERLOREN.**

» Nicht weil es schwer ist, wagen wir es nicht, sondern weil wir es nicht wagen, ist es schwer. «

» Den größten Fehler, den man im Leben machen kann, ist, immer Angst zu haben, einen Fehler zu machen. «

» Misserfolg ist lediglich eine Gelegenheit, mit neuen Einsichten noch einmal anzufangen. «

**SUCHEN SIE NICHT NACH FEHLERN,
SUCHEN SIE NACH LÖSUNGEN.**

» Wer Großes versucht, ist bewundernswert, auch wenn er fällt. «

» Es mag sein, dass wir durch das Wissen anderer gelehrt werden. Weiser werden wir nur durch uns selbst. «

» Es geht nicht darum, dem Leben mehr Tage zu geben, sondern den Tagen mehr Leben. «



Christoph Ulrich Mayer Stationen

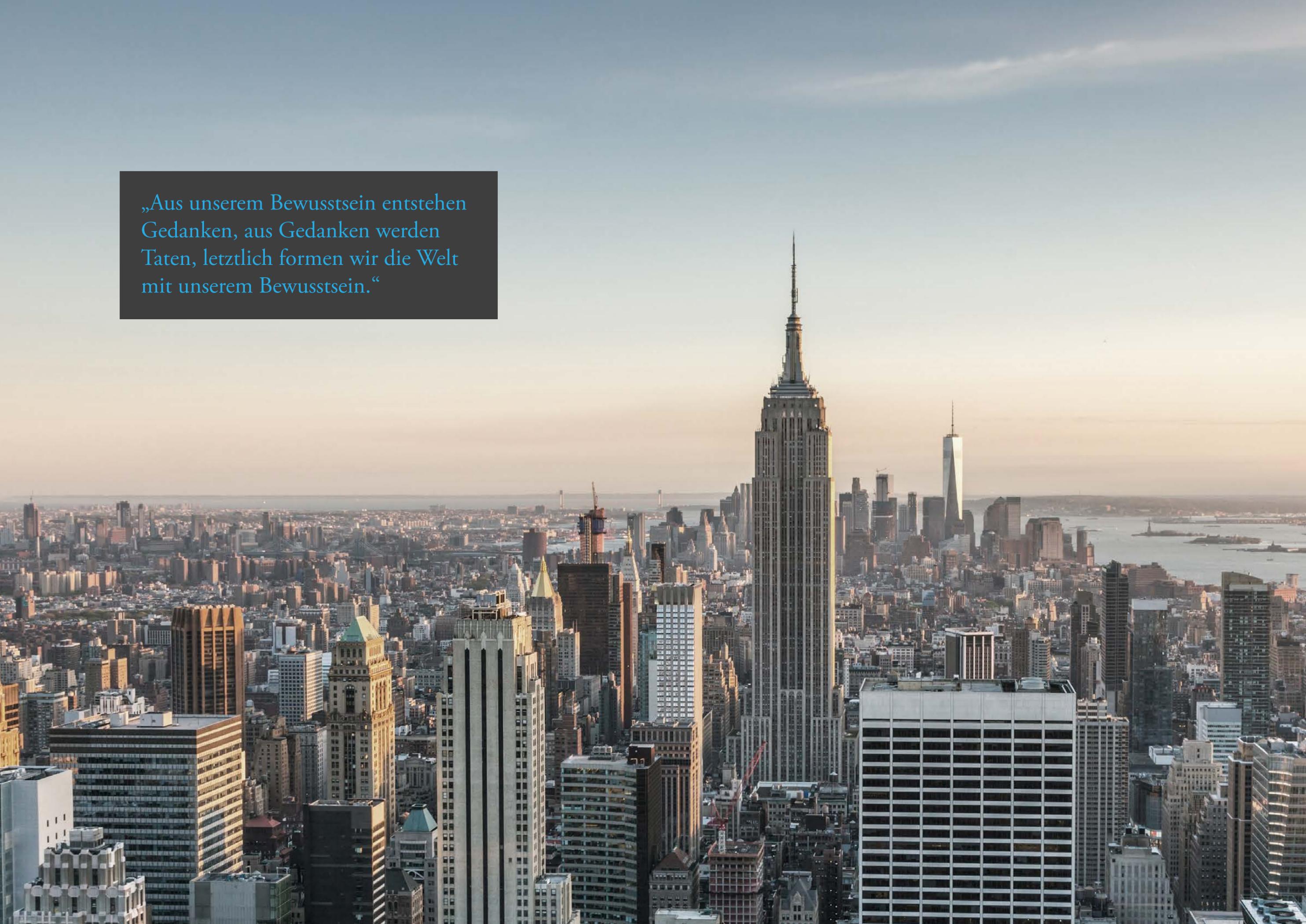


- 22.5.1968**
geboren in Krumbach (Schwaben)
- 1981**
Erstes Computerprogramm geschrieben
- 1983**
Programmierung eines Buchhaltungs-Lernprogramms
- 1984**
Abschluss der Realschule
- 1988**
Abschluss der Lehre zum Radio- und Fernstechniker
- 1989**
Wehrdienst
- 1990**
Abschluss der Fachoberschule
- 1992**
Entwicklung und Bau eines 3D-Scanners
- 1994**
Abschluss Studium Elektrotechnik/Nachrichtentechnik in Augsburg
- 1995**
Start in die Ingenieurkarriere als Systemingenieur in der Computertechnikentwicklung
- 1996**
Projektleiter für Notebooks
- 1997**
Auszeichnung für das beste Produkt des Jahres PC-Mobil
- 1998**
verantwortlich für das Produkt des Jahres der CeBIT



- 1999**
Start der Coaching-Ausbildungen
- 1999**
Gründung des ersten Unternehmens (Internetdesign, nebenberuflich)
- 2000**
Wechsel in Satellitennavigation bei MAN Technologie
- 2001**
Start der Selbständigkeit als Coach und Projektleiter/Unternehmensberater
- 2002**
Start als Dozent für Projektmanagement und Planungs- und Analysemethoden
- 2002**
Erstes Seminar veranstaltet
- 2003**
Erstes Sprechen vor mehr als 100 Menschen auf einer Messe
- 2003**
erstes freiberufliches Six-Sigma-Projekt
- 2004**
Ausbildung zum Systemischen Coach an der Uni Augsburg
- 2004-2006**
Ausbildungen als Intuitionstrainer, Lebensberater, EFT
- 2006**
Start des Buchprojektes
- 2007**
Start der NLP-Ausbildung
- 2011**
Veröffentlichung des Buchs „Goodbye Wahnsinn“
- 2011**
Start des Projektes „Menschen-gerechte-Gesellschaft.de“
- 2013**
Zertifizierung als NLP-Trainer
- 2014**
Ausbildung in Marketing/Sales, Online-Marketing
- 2014**
Entwicklung und Aufbau der BE BRIGHT-Methode für Selbstbewusstsein
- 2015**
Veröffentlichung des Online-Trainings für Selbstbewusstsein und Bewältigen von Angst/Stresssituationen
- 2016**
Gründung eines Startups für App-Entwicklung im Bereich Personal Coaching
- 2016**
Erster TV-Bericht über meine Coaching-Arbeit

„Aus unserem Bewusstsein entstehen Gedanken, aus Gedanken werden Taten, letztlich formen wir die Welt mit unserem Bewusstsein.“



Christoph Ulrich Mayer Verrückt quergedacht: Ein Redner so gut wie drei

SIE SUCHEN EINEN TOP REDNER?

Schön und gut, aber sprechen Sie auch die gleiche Sprache?

Was bringt der beste Vortrag mit den besten Absichten, wenn er nicht zu Ihnen und Ihren Bedürfnissen passt? Christoph Ulrich Mayer versteht es, sich in Ihre Lage hineinzuversetzen. Ausgestattet mit einem Gespür für Ihre individuellen Bedürfnisse und Anforderungen findet er die richtigen Worte, um seine Zuhörer zu motivieren, zu inspirieren und zu begeistern. Mitreißend und voller Charisma zeigen seine Vorträge Wege auf, um Eigenengagement, Aktivitäten, Umsatz und Kundenbeziehungen langfristig zu steigern.

SIE SUCHEN EINEN TOP-BERATER?

Dann ist Christoph Ulrich Mayer Ihr Mann!

Christoph Ulrich Mayer bringt alle Eigenschaften mit, um Sie und Ihr Unternehmen an die Spitze zu bringen. Ob es um Produktentwicklung, die Kooperation mit Multiplikatoren und Fachexperten oder die Vielzahl der Vermarktungsmöglichkeit geht, die jedes Unternehmen nutzen kann: Christoph Ulrich Mayer kennt die speziellen Herausforderungen, vor denen Unternehmer jeden Tag stehen, um sich im Markt erfolgreich zu positionieren oder zu behaupten. >>The winner takes them all<< Warum suchen manche Unternehmer Chancen, die andere längst nutzen? In seinen Vorträgen und Seminaren regt er zum Nachdenken und reflektieren an, als Berater entschlüsselt er die Erfolgsstrategien großer Erfolgsunternehmen von heute und zeigt wie jeder Unternehmer nachhaltig und langfristig wirksam, diese für sich nutzen kann.

SIE SUCHEN DEN EXPERTEN ...

... der Ihnen die Angst nimmt und den Mut gibt, erfolgreich zu sein?

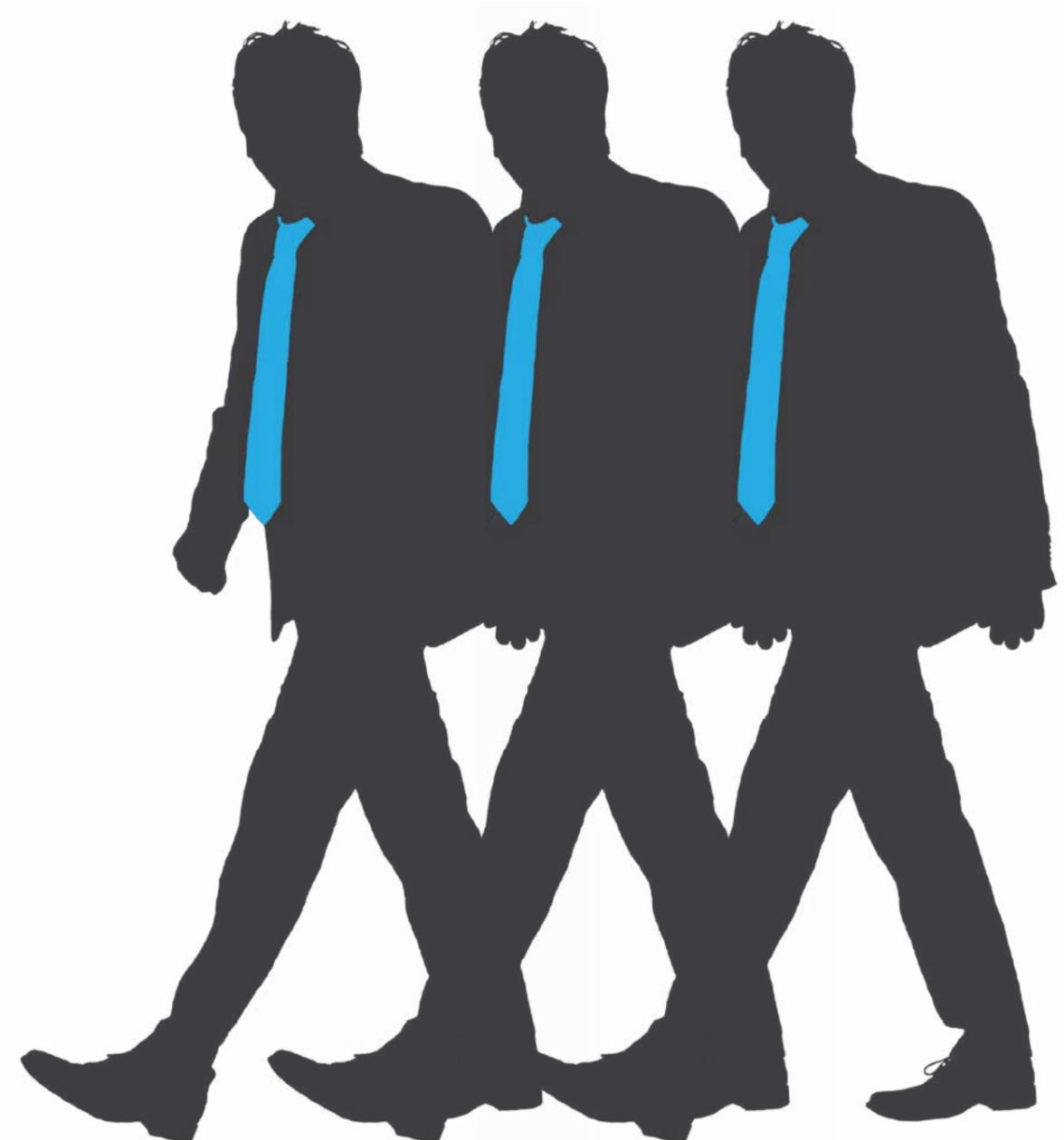
„Wer seinen Wert kennt, kann auch andere davon überzeugen.“ - Vertrauen Sie in Christoph Ulrich Mayer und planen mit ihm eine Kick-Off-Veranstaltung der unvergleichlichen Art, spannende und herausragende Keynote-Vorträge, zielgerichtete Führungskräfte tagungen, einen besonderen Kongress der Superlative, eine unvergessliche und begeisternde Kunden- oder Mitarbeiterveranstaltung, ein innovatives Meeting oder eine Tagung. Setzen Sie auf Christoph Ulrich Mayer und erleben Sie den Meister seines Fachs. Als Redner inspiriert, polarisiert und fasziniert er seine Zuhörer. Seine Vorträge sind immer ein Feuerwerk von Managementimpulsen, spannend und humorvoll präsentiert – Ein besonderes Highlight für jede Veranstaltung.

CHRISTOPH ULRICH MAYER EIN REDNER SO GUT WIE DREI!

Ein Garant für:

- aktuelle und spannende Themen
- einen motivierenden und begeisternden Vortragsstil
- Lebhafte Beispiele und eindrucksvolle Demonstrationen
- einen rhetorisch brillanten Einsatz von Analogien und Metaphern
- Engagement und Inspiration
- unvergessliche Höhepunkte Ihrer Veranstaltung - exzellent und mitreißend für jeden Zuhörer

MOTIVIEREND
INSPIRIEREND
EIN RHETORISCHES FEUERWERK



Christoph Ulrich Mayer Aus- und Weiterbildung

Christoph Ulrich Mayer avancierte als Mental Business Designer® zur Nummer 1 Europas und hat sich als Redner, Coach und Top-Speaker einen großen Namen erarbeitet. Weltweit berät er u. a. als Managementstrategie unzählige Kunden, Marktführer und Hidden Champions (und solche, die es werden wollen) und vermittelt mentale Business-Strategien, die Unternehmer, aber auch Privatpersonen dabei unterstützen, sich selbst und ihre Resultate zu verbessern. In seinen Vorträgen und Seminaren verrät er genau die mentalen Schlüsselstrategien zum Erfolg, die jeder andere Geschäftsmann wahrscheinlich nie verraten würde. Christoph Ulrich Mayer berührt, rüttelt wach und begeistert in seinen Vorträgen, Seminaren und Workshops. Probieren Sie es aus!

Trainerausbildung:

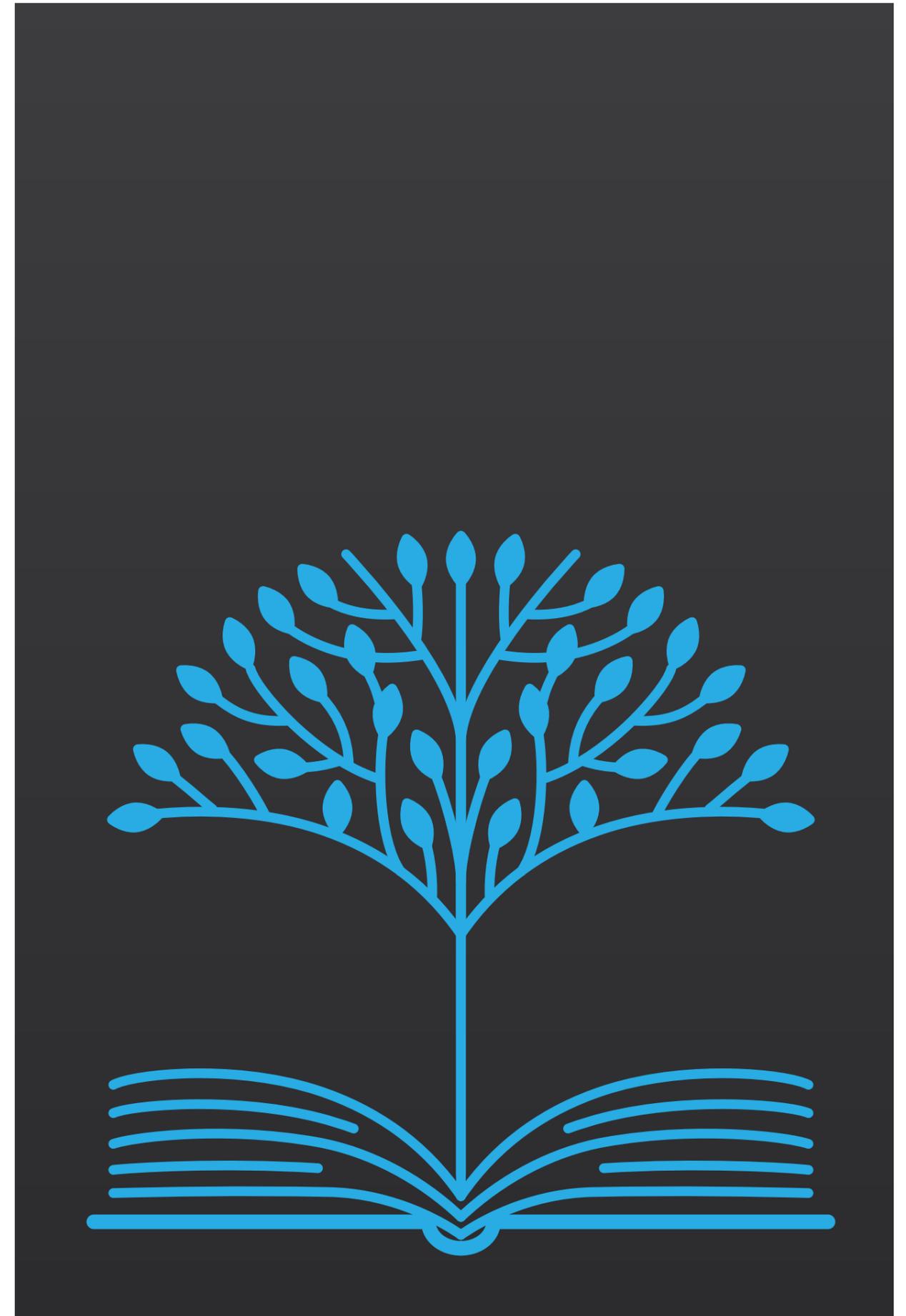
- NLP Master + Practitioner (Inntal-Institut)
- NLP Trainer zertifiziert nach DVNLP
- Systemisches Coaching & Aufstellungen an der Universität Augsburg
- Systemischer Aufstellungsleiter (Inntal-Institut)
- Mentaltrainer
- Intuitionstrainer
- EFT Level 2 (Emotional Freedom Technique) bei Mathias Maul und Gary Craig
- Make Your Mind Matter Advanced level (Dr. Joe Dispenza) 2015 bis 2017
- Huna-Workshops und Dynamind bei Serge Kahili King
- Intuitionstrainer & Lebensberater bei

Kurt Tepperwein

- Weitere Methoden (keine Ausbildung aber erarbeitet): „The Work“, Mentaltraining, Emotionsarbeit, Qui-Mag Feng-Shui, indische Mantrensysteme, Teilnahme an schamanischen Workshops (1997-1999)

Studierte Erfolgslehren:

- Dale Carnegie® Trainingsprogramme DALE CARNEGIE & ASSOCIATES, Inc. 1475 Franklin Avenue Garden City, New York 11530 US
- Alles über Körpersprache, Charakterkunde und Menschenkenntnis nach Bernhard P. Wirth, Loretorstr. 1, 6300 Zug, Schweiz





ZUFRIEDENHEITS- GARANTIE

Meine drei Vorträge „BE BRIGHT – selbstbewusst und souverän – immer und überall“, „THE REALITY DISTORTION FIELD so schaffen Sie neue Realitäten für die Märkte von morgen“ und „VERSCHLUSSACHE MENSCH Grenzen überwinden und Durchbrüche erleben für ein Leben jenseits der Masse“ werden Ihre Perspektiven erweitern und Ihnen eine ganz neue Sichtweise geben! Mein Ziel ist es, Ihnen zu helfen, endlich Ihre Lebenschancen zu nutzen und ein erfülltes Leben – Ihr Wunschleben – zu führen. Ich helfe Ihnen, innere und äußere Zwänge aufzulösen, sich über Ihre wahren Lebensziele klar zu werden, Ihr Leben selbstbewusst und selbstbestimmt zu gestalten, dass was Ihre Lebensziele unterstützt zu Ihrer Gewohnheit zu machen und Lebensfreude und Erfüllung zu finden und zu leben. Ich wünsche mir für Sie, dass Sie erfahren, was Ihr Herz bewegt und was Sie wirklich glücklich macht, denn so haben Sie die Kraft, Erfolg in Ihr Leben zu ziehen und anzuziehen. Erwartungen zu erfüllen ist nicht leicht, aber Ich verspreche Ihnen, dass ich Ihre und die Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter übertreffen werde und gebe Ihnen meine persönliche Garantie, dass Sie mehr als nur zufrieden sein und etwas Wertvolles fürs Leben mitnehmen werden.

Herzlich, ihr Christoph Ulrich Mayer



Christoph Ulrich Mayer Das Buch

Die besten Bücher sind die beste Gesellschaft

In seinem Buch „Goodbye Wahnsinn - Vom Kapitalismus und Kommunismus zum menschengerechten Wirtschaftssystem“ widerlegt Christoph Ulrich Mayer die unglaublichen Erzählungen von der Alternativlosigkeit politischer Entscheidungen und des Wirtschaftssystems. Er zeigt Wahrnehmungsfilter auf, die selbst gestandene Volkswirte blind machen, in der Absicht, mit einer durchgängigen Argumentation ein umfassendes Bild zu zeichnen. Mayer bringt Lösungen für viele Probleme der heutigen

Gesellschaft und entwickelt neue Ideen gegen festgefahrenen Denkmuster elitärer Strukturen.

Lösen auch Sie sich von Ihren festgefahrenen Strukturen und nutzen Sie alle Chancen, die das Leben zu bieten hat. Packen Sie es an und trauen Sie sich, neue Wege zu gehen. Sie werden es nicht bereuen!



Christoph Ulrich Mayer Das Kurzinterview zu seinem Buch „Goodbye Wahnsinn“

Viele Menschen spüren, dass wir uns in eine Sackgasse hineinmanövriert haben, aber nur wenige wagen es, uns einen Ausweg daraus zu weisen. Warum meinen Sie ist das so?

„Wir leben in einer Welt, in der es als intellektuell gilt, Kritik zu üben und Probleme zu formulieren. Jeder, der es wagt, etwas Konkretes vorzuschlagen, wird im Gegensatz dazu von vielen Seiten angegriffen. Leider nimmt sich kaum jemand die Zeit, Probleme in der Tiefe zu ergründen. Wer das tut, erkennt, dass die meisten Unklarheiten gar nicht aus echter Komplexität kommen, sondern aus oberflächlichen Betrachtungen und falscher Information. Albert Einstein hat einmal gesagt: ‚Wenn Du etwas nicht einfach erklären kannst, dann hast Du es selbst noch nicht hinreichend durchdrungen.‘ Meine Erfahrung ist, wenn man den Dingen auf den Grund geht, widersprüchliche Argumente integriert, ohne Vorurteil bewertet und da, wo unlösbare Widersprüche sind auf eine höhere Ebene geht, steht am Ende wieder etwas Einfaches. Das Einfache wird aber von den Meisten nicht akzeptiert. Hinzu kommt, dass vor allem immer das Eigeninteresse im Vordergrund steht. Deshalb klagen die meisten Autoren in ihren Büchern zum Beispiel auch nur Missstände an, ohne aber Lösungen vorzuschlagen. Hier kommen wir wieder zurück zum Reality Distortionfield. Letzten Endes kann eine Veränderung, die viele Millionen Menschen betrifft, nur mit einem klaren Fokus und hoher geistiger und emotionaler Energie funktionieren.“

Sie sprechen von Kernlösungen für ein menschengerechtes Wirtschaftssystem. Können Sie in drei Sätzen skizzieren, wie ein menschengerechtes Wirtschaftssystem aussehen könnte, oder meinen Sie vielleicht, dass wir den Wald vor lauter Bäumen nicht sehen?

„Darüber kann man mehrere Semester lang diskutieren. Die Kurz-Version: Die Wirtschaft muss sich an menschlichen Werten orientieren, sonst werden sich diese Werte real nie in der Gesellschaft durchsetzen. Wir sollten zuerst die Handbremse lösen und die schuldenbasierte Weltwirtschaft durch eine wertschöpfungsorientierte Wirtschaft

„Wir leben in einer Welt, in der es als intellektuell gilt, Kritik zu üben und Probleme zu formulieren.“

ablösen. Und dieses ungebremste Wachstum in die Richtung der gesellschaftlichen Werte lenken, indem wir einen Marktmechanismus für Nachhaltigkeit zum jetzigen System hinzufügen. Das Problem, kein Geld für zum Beispiel Umweltschutz oder Altenpflege übrig zu haben, wäre dann ein für allemal Geschichte.“

Sie schreiben in Ihrem Buch, das Kernproblem sei die Geldschöpfung. Was wäre denn die Alternative und müssen wir die Weltanschauung bezüglich unserer Probleme ändern?

„Lassen Sie mich versuchen, das kurz zu erklären: Geld bezieht seinen Wert faktisch nicht aus Schulden oder Golddeckung, sondern aus dem Gegenwert an Waren, Dienstleistungen, Immobilien und Grund-

Schuldenfreies neues Geld, das für Wertschöpfung, also Arbeit, herausgegeben wird, ist demnach vorhanden. So wird die Sparlücke in der Wirtschaft ohne Schulden geschlossen und die wirtschaftswirksame Nachfrage steigt. Das hat direkt zur Folge, dass das Bruttoinlandsprodukt steigt – ohne negative Konsequenzen für Außenhandel, Schuldenstand und Währung. NUR so ist ein Welt-Wirtschaftswachstum ohne Schuldenwachstum möglich! Das schuldenfreie Geld ersetzt Stück für Stück die Kredite, so dass endlich der Schuldenberg schrumpft. Das wiederum hat zur Folge, dass die Kapitalkosten schrumpfen und damit a) die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen steigt, b) die Kreditausfälle gegen Null gehen und c) der Anteil der Arbeitsentgelte an den Unternehmensauschüttungen steigt. Die Maßnahme erhöht also gleichzeitig die internationale Wettbewerbsfähigkeit und das Arbeitseinkommen, was wiederum das Bruttoinlandsprodukt erhöht. Der neoliberale Ansatz, Wachstum aus Überschüssen gegenüber den Anderen zu generieren, funktioniert nur für einige wenige und ist daher auch kein Konzept für die Weltwirtschaft. Langfristig wird sie zusammenbrechen, weil die Schuldner nicht mehr zahlungsfähig sind. Meine Theorie des wertschöpfungsgedeckten Geldes funktioniert für die Weltwirtschaft allerdings hervorragend. Es gibt dann keine Überschuldung „der Welt“ mehr, dafür aber Unabhängigkeit, gerechte Einkommen, nachhaltiges Wachstum ohne essentielle Krisen – und ganz nebenbei wäre es auch ein Ausweg aus der Euro-Krise.“

Viele glauben, dass sie in ein unlösbares Problem haben. Welchen Rat würden Sie denen geben?

„Sie kennen ja sicher diese Geschichte: Als Christoph Kolumbus wochenlang auf See war, um die Welt zu umsegeln, wurden die Zweifel seiner Mannschaft immer stärker.

Damals herrschte ja noch das Welbild, dass die Erde eine Scheibe sei und das Meer irgendwo enden müsse. Er rief sie zusammen und forderte sie auf, ein Ei aufzustellen, so dass es senkrecht stehen blieb. Natürlich schaffte das keiner. Er wette, dass er es kann und alle lachten ihn aus. Dann nahm er das Ei und setzte es mit viel Kraft so auf den Tisch, dass der Boden brach, es blieb stehen.

Was befähigte Christoph Kolumbus, das zu tun was alle anderen nicht konnten? Viele würden sagen, seine Willenskraft, aber das ist nicht der Hauptpunkt. Er setzte den Rahmen für das Denken und die möglichen Lösungen weiter als alle anderen.

Wenn wir nur schlechte Alternativen haben oder es scheinbar keine Lösung gibt, haben wir ausnahmslos den falschen Denkraum gewählt.“





AB März 2018 exklusiv

>>DAS WAHNSINN MAGAZIN<< Das Business Onlinemagazin

Lesen Sie ständig wertvolle Beiträge über Christoph Ulrich Mayer und was die Welt der Unternehmer & Prominenten bewegt...

100