Kosten / Ort

3.200,00 € inkl. Zertifikat

Mitglieder des StrategieForums e.V. , Mitglieder des Deutschen Franchiseverbandes e.V. und Town & Country Haus Partner erhalten 10% Preisvorteil!

Das Seminar findet im Trainingszentrum „Hotel zum Herrenhaus“ in Hütscheroda bei Eisenach statt.

Anmeldung

Anmeldeformulare und die Teilnahmebedingungen sind auf www.eka.de zum Download für Sie hinterlegt. Für weitere Fragen wenden Sie sich bitte an Patrick Grun.

STRATEGIE BERATER IHK zertifiziert®

Ansprechpartner

Patrick Grun
Projektleiter Aus- und Weiterbildung
Europäische Kommunikations-Akademie
für Bildung, Beratung und Projekte e.V.
Hauptstraße 90 E
99820 Hörselberg-Hainich (OT Behringen)

Telefon: 036254/ 75-490
Telefax: 036254/ 75-177
E-Mail: info@ek-akademie.de

Mittlerweile haben mehr als 200 Teilnehmer die Weiterbildung zum Strategieberater (IHK) erfolgreich absolviert.



Qualifizierung zum/zur

Strategieberater/-in (IHK)

Präsenzmodule	Kurs 1	Kurs 2
Modul 1	12.02. - 13.02.2015	17.06. - 18.06.2015
Modul 2	23.03. - 24.03.2015	20.07. - 21.07.2015
Modul 3	20.04. - 21.04.2015	27.08. - 28.08.2015
Modul 4 / Abschlusstest	11.05. - 13.05.2015	28.09. - 30.09.2015

Unser Versprechen an Sie:
Von diesen Kompetenzen profitieren Sie persönlich, Ihr Unternehmen sowie Ihre Mandanten und Kunden.

EKA e.V. Europäische Kommunikations-Akademie für Bildung, Beratung und Projekte e.V.

EKS Akademie

IHK Industrie- und Handelskammer Erfurt

Mehr Anerkennung als Berater durch IHK-Zertifikat

www.strategieberater.de



Was ist Strategie?

Strategie ist die Lehre vom wirkungsvollsten Kräfteeinsatz. Leicht gesagt, denn sofort stellt sich die Frage, wie und wofür Sie Ihre Kräfte mit der größten Effektivität einsetzen können. Bei der Qualifizierung zum Strategieberater (IHK) lernen Sie sich aus der täglichen Verzettelung zu befreien und sich gleichzeitig auf das zu konzentrieren, was den größten Erfolg verspricht. Sie lernen den (größten) Engpass zu finden, der Sie daran hindert, weiter zu wachsen oder sich zu entwickeln.

Wo kommen Sie zum Einsatz?

Das der strategischen Beratung zugrunde liegende EKS-Konzept (EKS=Engpass-Konzentrierte Strategie) ist auf die Optimierung der vorhandenen Stärken und Mittel zum Nutzen einer bestimmten Zielgruppe ausgerichtet. Inhalt und Ziel des Konzeptes und damit der Strategie ist die Erreichung der Marktführungsposition in einem genau definierten Marktsegment. Als Strategieberater unterstützen Sie Ihr Unternehmen oder Ihren Mandanten bei diesem Prozess.

Lernziele

Sie wissen, welche Situationen Sie in der Funktion eines Beraters z. B. auf kommunikativer oder auf vertraglicher Ebene erwarten und agieren professionell.

Sie können das Konzept der Engpass-Konzentrierten Strategie (EKS) situationsspezifisch übertragen und den Mehrwert für Ihr Unternehmen oder Ihre Mandanten veranschaulichen.

Die wichtigsten Methoden der EKS beherrschen Sie sicher und wissen, wann und wie Sie diese einsetzen können.

Sie besitzen den Überblick, wann Ihre Strategieberatung zielführend ist und arbeiten nutzenorientiert zum Wohle ihrer Mandanten.

Als Strategieberater mit IHK-Zertifikat ist Ihnen klar: weg von der überholten Gewinnmaximierung, hin zu einer nachhaltigen Nutzenmaximierung; oder wie Wolfgang Mewes sagt: „Wer den Nutzen anderer mehrt, gewinnt selbst am meisten“.